

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación ICBC

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación ICBC y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 4 de marzo de 2014
Número 84

Director
Lic. Carlos Moyano Walker
Instituto para el Desarrollo de Consorcios
de Exportación de la Fundación ICBC
Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires
E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

- Opiniones: Se deterioran los Términos de Intercambio, por Carlos Moyano Walker
 - Noticias: Se convoca a participar de la feria “Natural & Organic Products Europe” que tendrá lugar en Londres en abril de 2014
- Reunión con coordinadores de Grupos Exportadores de productos industriales y servicios de las provincias de Santa Fe y Buenos Aires
- El Consorcio Exportador de Agropartes del Paraná-Rosario, piensa exportar a Cuba si se incorporan pequeñas maquinarias al programa de intercambio existente entre la Argentina y ese país del Caribe
- El Consorcio Exportador CEPART, de la Región Rosario-Provincia de Santa Fe, exporta a Paraguay y analiza los resultados de una misión inversa
- El Conjunto Argentino Exportador-CAEX-planea viajar a Dubai y China
- El nuevo Grupo Exportador de Equipamiento Médico Hospitalario y de Laboratorio “HOSLAB” participará en la Feria HOSPITALARIA, en San Pablo, Brasil

OPINIONES

SE DETERIORAN LOS TERMINOS DE INTERCAMBIO

Por Carlos Moyano Walker

Según un reciente informe publicado por el Indec, el Índice de Términos de Intercambio que mide la relación entre el precio promedio de las exportaciones totales del país, cayó en el cuarto trimestre del año un 9,5% comparado con el mismo trimestre de 2012. Esta baja se produjo por el doble efecto de una suba de 3,8% en el precio de las importaciones y una caída de 6,2% en el precio de las exportaciones. Dentro de las importaciones, todos los principales rubros del Índice tuvieron incrementos, excepto “combustibles y lubricantes”, que cayó 11,9%. Los mayores aumentos se dieron en “bienes de consumo” (8,1%) y en “vehículos automotores de pasajeros” (6,2%). Por el lado de las exportaciones, los precios de todos los rubros cayeron, destacándose las bajas en “productos primarios” (-15,2%) y en “manufacturas de origen agropecuario” (-5,4%).

Sin duda la baja en el precio de los combustibles importados contribuyó a aliviar el déficit que presenta el intercambio comercial en este sector, pero aun así, si los Términos de Intercambio se calculan comparando el precio de “productos primarios” versus las importaciones de “combustibles y lubricantes”, el resultado es una caída de -3,8%. Si la relación se calcula entre “productos primarios” e importaciones de “bienes de capital”, la caída es mucho mayor: -19,2%. Con los precios relativos del agro versus “bienes intermedios” pasa algo similar: -17,5%. Dado que el sector agropecuario es el principal proveedor de divisas del país y la industria el mayor demandante, de mantenerse esta tendencia la situación del sector externo podría agravarse en los próximos meses.

El problema sigue siendo la excesiva dependencia de los “commodities” en las exportaciones argentinas, especialmente de la soja, que más allá de los cambios climáticos expone al país a variaciones de precios que no puede controlar. La falta de una industria exportadora no permite compensar los vaivenes de los mercados internacionales. Sin industria tampoco se genera empleo. Hoy el sector industrial representa solo el 17% del PBI, pero la participación de la población ocupada en la industria sobre el total es de 12%. Si bien la caída de la participación de la industria en el empleo es una tendencia universal de las últimas décadas, este sector es el que lidera la economía y el que genera empleo indirecto en los servicios originados por su existencia. No está mal aprovechar las ventajas comparativas de tener un eficiente en la producción de productos primarios, pero convendría seguir el ejemplo de otros países con características geográficas similares a la Argentina, como Canadá y Australia, que lograron desarrollar su industria sin desmedro de sus exportaciones primarias. No hay países desarrollados que no cuenten con una industria competitiva. Para la Argentina la clave está en mejorar la productividad de su industria, sin desconocer que este es un proceso largo que no ocurrirá de un día para otro.

REUNIÓN CON COORDINADORES DE GRUPOS EXPORTADORES DE PRODUCTOS INDUSTRIALES Y SERVICIOS DE LAS PROVINCIAS DE BUENOS AIRES Y SANTA FÉ

Se realizó con fecha 18 de febrero de 2014 un encuentro entre los funcionarios de la Fundación ICBC, Sr. Elvio Baldinelli, Lic. Carlos Moyano Walker, Ing. Marcelo

Miri y Lic. Mariela Sosa, Lic. María L. Sarmiento y funcionarios de la Fundación Exportar Ing. Oscar Alexandro y Sr. P. Carccione con los coordinadores de los grupos exportadores de las provincias de Buenos Aires y Santa Fe.

Los coordinadores presentes fueron: Lic. Diana De Vito, del Grupo Exportador de Servicios Educativos “CONELE” –Rosario, Lic. Graciela Schmidt, del Grupo Exportador de Equipamiento Médico Hospitalario y de Laboratorio “ HOSLAB” Buenos Aires, Ing. Cristián Desideri, del Consorcio Exportador de Agropartes del Paraná- Rosario e Ing. Vicente Cavallero, del Conjunto Argentino Exportador –CAEX, Buenos Aires.

En la reunión, los coordinadores informaron sobre la evolución de los trabajos de sus respectivos consorcios. Por su parte los funcionarios lo hicieron respecto de las novedades habidas referidas al Programa de Formación de Consorcios de Exportación. Fundamentalmente, se comentaron las cifras de exportación del año 2013 recibidas hasta este momento, que serán informadas en el Informe anual 2013.

En el caso del grupo de Servicios Educativos, la Lic. De Vito expresó que los integrantes del grupo están preocupados con el desarrollo del nivel de costos. Sus servicios compiten con iguales modelos desarrollados por Perú, Costa Rica y Chile. Van a evaluar la actividad del año y buscarán algún tipo de producto que acompañe a los cursos de español. Para ello están en contacto con la Escuela de Cultura de Rosario. Una vez que encuentren el tipo de oferta, piensan seguir enfocados en los mercados de Brasil y Estados Unidos. Por otro lado, están esperando por parte de Improtur el programa de ferias para poder decidir a cuáles acudir.

EL CONSORCIO EXPORTADOR DE AGROPARTES DEL PARANÁ- ROSARIO, PIENSA EXPORTAR A CUBA SI SE INCORPORAN PEQUEÑAS MAQUINARIAS AL PROGRAMA DE INTERCAMBIO EXISTENTE ENTRE LA ARGENTINA Y ESE PAIS DEL CARIBE

El Ing. Cristian Desideri, coordinador del Consorcio Exportador de Agropartes del Paraná-Rosari, dio una amplia referencia del contacto logrado a propósito de la visita que hiciera a Rosario el pasado 11 de febrero el Consejero Económico y Comercial de Cuba, Sr. Jorge Valdés Jimenez. La visita buscó conocer la oferta de maquinaria agrícola pequeña para pensar en incorporarlas al Programa de Cooperación entre Cuba y Argentina. Hoy el intercambio se da en el marco del Programa entre ambos gobiernos entre productos medicinales: Cuba envía vacunas, fundamentalmente adquiridas por el Ministerio de Salud de la Nación y la Argentina envía leche en polvo, principalmente desde la provincia de Santa Fe. Si la oferta de máquinas agrícolas progresa, la idea es formar en Cuba grupos de pequeñas cooperativas para que el conjunto importe estas máquinas. Dados los antecedentes de dificultad de cobranza en ese mercado, se prevé consultar al Banco ICBC el estado de esta situación. El Grupo decidió participar en distintas ferias en el transcurso del año en Argentina, Bolivia, Paraguay y Uruguay.

EL CONSORCIO EXPORTADOR CEPART, DE LA REGION ROSARIO- PROVINCIA DE SANTA FE, EXPORTA A PARAGUAY Y ANALIZA LOS RESULTADOS DE UNA MISION INVERSA

El Ing. Crisitian Desideri, coordinador del Consorcio Exportador CEPART, de la Región Rosario-Provincia de Santa Fe, informó que en el último trimestre de 2013 dos empresas del Grupo exportaron a Paraguay por valor de US\$ 50.000. En la última reunión del Grupo realizada a fines de diciembre se realizó un balance de la Misión Inversa que tuvo lugar del 22 al 26 de noviembre a la que concurrieron empresas de Bolivia, Chile, Uruguay y Ecuador. Los visitantes valoraron la calidad de los productos de las empresas del Grupo y como resultado de la Misión quedaron prometedoras perspectivas para incrementar las exportaciones a esos países.

EL CONJUNTO ARGENTINO EXPORTADOR-CAEX- PLANEA VIAJAR A DUBAI Y CHINA

El Ing. Cavallero relató la decisión de concurrir a Dubai en el marco de la convocatoria realizada por la Cancillería y por Cadieel, la Cámara del sector. Irán algunos miembros del Grupo con la idea de observar qué se está fabricando en el mundo en este rubro y determinar cuan actualizados estamos en la Argentina. Otra visita que piensan hacer es a China con el mismo objetivo, ya que en octubre se realizará una visita multisectorial. El Grupo está analizando la posibilidad de realizar tres misiones comerciales durante el presente año. Si bien este grupo siempre viajó a América Latina, creen que en el mundo se está avanzando con nuevos liderazgos técnicos. Están analizando las posibilidades comerciales que surgirían con el nuevo nivel del tipo de cambio. Otro comentario que hizo fue la dificultad que se le presenta a la firma Fami, miembro del Grupo, para lograr licencias de importación que le provoca un bache importante en sus programas de producción.

EL NUEVO GRUPO EXPORTADOR DE EQUIPAMIENTO MEDICO HOSPITALARIO Y DE LABORATORIO “HOSLAB” PARTICIPARÁ EN LA FERIA “HOSPITALARIA”, EN SAN PABLO, BRASIL

la Lic. Schmidt, que concurría por primera vez a la reunión de coordinadores, dio un panorama general del desarrollo del Grupo. Están avanzando en la diagramación de la página web, el programa de reuniones del Grupo y el calendario de las próximas ferias internacionales, teniendo ya interés en viajar a San Pablo a la Feria “HOSPITALARIA”, que se realizará en esa ciudad de Brasil del 20 al 23 de mayo. Comentó que cuentan con una base de datos sobre la que van a trabajar. Por otro lado, un miembro del grupo realizó un viaje privado a Bolivia y Perú, mercados a los que se espera concurrir. La Lic. Schmidt informó que ha enviado a la Fundación Exportar un

listado de contactos de Arabia, Yemen, Egipto, Ecuador, Colombia y Venezuela con el fin de efectuar un relevamiento de su permanencia en esos mercados. El Grupo está confeccionando un listado con los contactos logrados en la Feria EXPOMEDICAL 2013 con el que realizarán una tarea de márketing una vez que tengan lista la página web. Se prevé participar en la edición 2014 de la Feria.

Buenos Aires, 4 de marzo de 2014