

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación ICBC

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación ICBC y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 19 de noviembre de 2013
Número 79

Director
Lic. Carlos Moyano Walker
Instituto para el Desarrollo de Consorcios
de Exportación de la Fundación ICBC
Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires
E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

- Opiniones: La importancia de las políticas de estado, por Elvio Baldinelli
- El Grupo Exportador Carrocero, Semirremolques y Accesorios Metalmecánicos (GECSEAM)-Región Rosario, exporta a países vecinos
- El Grupo Agroindustrial de Rosario diversifica mercados y productos
- El Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola y Agropartes del Departamento Belgrano, Santa Fe, participa en rondas de negocios
- El Grupo Exportador de Agropartes e Implementos Agrícolas (AGROSUR), de Santa Fe, encara una misión comercial a Paraguay
- Inicia actividades el Grupo Exportador “Agroindustrial 9 de Julio”, de 9 de Julio, provincia de Buenos Aires

OPINIONES

LA IMPORTANCIA DE LAS POLÍTICAS DE ESTADO

Por Elvio Baldinelli

Se conoce como políticas de Estado aquellas que son compartidas por los diferentes partidos que en un país se alternan en el poder, permitiendo así el desarrollo

sin interrupciones del accionar de los distintos gobiernos en asuntos determinados e importantes. Un ejemplo en la región se tiene en Chile donde, pese a las profundas diferencias que existían entre la dictadura militar saliente y el gobierno democrático que en el año 1988 la reemplazó, hubo políticas de la administración militar que fueron mantenidas por quienes lo sucedieron.

El economista chileno Joaquín Lavín publicó un libro titulado “La Revolución Silenciosa”, entendiéndose por “Revolución” lo realizado por el gobierno militar y donde se pone énfasis en las modernizaciones logradas mediante un accionar “silencioso”, libro que tuvo una amplia aceptación en sectores de la población.

El sociólogo chileno Eugenio Tironi respondió a ese libro publicando otro con el título de “Los Silencios de la Revolución”, donde señala los aspectos negativos que en aquel no fueron reflejados.

Sin embargo agrega que nadie podría negar que en esos años del gobierno militar la sociedad chilena experimentó una verdadera revolución incluyendo muchos de los “cambios estructurales” que se venían reclamando desde hacía dos décadas, y que muchos de ellos significaron un considerable progreso para el país. Agrega luego que Chile estaría renunciando por mucho tiempo a su integridad como nación, y poniendo en juego su futuro, si no dejara atrás con prontitud el debate que lo consume entre quienes enarbolan los éxitos del gobierno militar y quienes insisten en los costos que significó.

El hecho de que en Chile, al pasar de una dictadura militar a un gobierno democrático, se haya desechado lo que se hizo mal pero conservado lo positivo, dio lugar en lo económico a buenos resultados. En la Argentina, en cambio, cada vez que se inicia en el poder una nueva administración desecha todo lo hecho por la precedente, sea bueno o malo.

En mucho explican estas diferentes políticas que en Chile para el año 2002 el PBI por habitante alcanzara a u\$s 4.250, prácticamente el mismo que los u\$s 4.220 de la Argentina, pero que para el año 2011 el de Chile fuera de u\$s 12.280 frente a u\$s 9.740 de la Argentina, o sea un 26% más elevado.

Dado lo reducido del mercado interno chileno el gobierno militar optó, como estrategia para el crecimiento económico, la de abrir el país al comercio mundial y la de expandir las ventas al exterior, accionar que fue continuado y aumentado por el gobierno democrático que lo sucedió. Mientras tanto en la Argentina se fue alternando entre el cierre y la apertura, según se fueron sucediendo las distintas administraciones.

Como resultados de estas diferentes políticas en el año 2002 las exportaciones de Chile alcanzaron a u\$s 17.423 millones frente a u\$s 26.650 millones de la Argentina para pasar en el año 2012 de u\$s 76.745 millones en el primero a u\$s 80.927 millones en la Argentina.

Como puede verse en el año 2012 el nivel de exportaciones en ambos países fue prácticamente el mismo, pero si se relacionan estas cifras con el número de habitantes, 17 millones en Chile y 41 millones en la Argentina, resulta que el año 2012 las

exportaciones en Chile alcanzaron a u\$s 4.514 por habitante frente a u\$s 1.974 en la Argentina, y aquí está la explicación del por qué hoy el PBI por habitante en Chile sea superior que en la Argentina.

EL GRUPO EXPORTADOR DE CARROCERO, SEMIRREMOLQUES Y ACCESORIOS METALMECANICOS (GECSEAM)-REGION ROSARIO, EXPORTA A PAISES VECINOS

El Ing. Adrián Cominelli, coordinador del Grupo Exportador de Carrocero, Semirremolques y Accesorios Metalmecánicos (GECSEAM)-Región Rosario, informó que tres empresas del Grupo concretaron exportaciones a países vecinos. Bustinza Goma exportó a Uruguay por US\$ 7.000. Esta empresa incorporó matricerías de una nueva máquina extrusora de origen chino para producir distintos tipos de modelos de goma. Acoplados Montenegro exportó en forma indirecta a Bolivia un acoplado y semirremolques por valor de US\$ 50.000 y Corsal exportó a Paraguay por US\$ 10.000. En cuanto a su participación en ferias, Corsal participó en la Ronda de Negocios de Expocruz, en Bolivia junto con Bustinza Goma, que además participó en la ExpoParaguay. Adicionalmente, GECSEAM y el Grupo Exportador de Piezas, Accesorios y Repuestos de Transporte (CEPART)-Rosario, están trabajando en la realización de una misión inversa de empresarios del transporte de repuestos de Ecuador, Chile y Uruguay para el 23 de noviembre.

EL GRUPO AGROINDUSTRIAL DE ROSARIO DIVERSIFICA MERCADOS Y PRODUCTOS

El CPN Santiago Pochettino, coordinador del Grupo Agroindustrial de Rosario, informó que además de las exportaciones ya realizadas de pasas de uva y endivias a Brasil y de semillas de girasol a Argelia, el Grupo concretó la carga de tres pallets de arándanos a Holanda por valor de US\$ 18.626. A pesar de que el producto satisfizo la demanda del cliente, debido a que el precio es muy volátil no se pudo acordar una forma de trabajo continua. La negociación está abierta y se espera hacer alguna carga más antes del fin de la temporada.

Asimismo, en octubre se cargó el primer camión concreto de briquetas para Punta Arenas, Chile, una operación de US\$ 12.000. Ya se cerró otra carga para otro cliente que llevará mezclados carbón y briquetas y con el cual se espera concretar más embarques antes de fin de año. La empresa Gruposur viajó a Santiago de Chile para investigar la forma de comercialización de carbón en esa plaza, pero los resultados no fueron satisfactorios debido a que los supermercados les compran a los importadores. El coordinador viajó a Salto, Uruguay, para visitar a un productor y comercializador de frutas con el objetivo de que pueda introducir los productos del Grupo en Montevideo, donde tiene una importante participación en el mercado. Se cotizaron precios para peras y manzanas, pero aún no se concretaron ventas.

EL GRUPO EXPORTADOR DE MAQUINARIA AGRICOLA Y AGROPARTES DEL DEPARTAMENTO BELGRANO, SANTA FE, PARTICIPA EN RONDAS DE NEGOCIOS

El Tec. Andrés Citroni, coordinador del Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola y Agropartes del Departamento Belgrano, Santa Fe, informó sobre la participación del Grupo en la Ronda de Negocios “Productiva” que tuvo lugar en Marcos Juárez, Córdoba, el 24 y 25 de octubre. A raíz de la misma, tuvieron visitas de operadores de Bolivia, Perú y Ecuador en las empresas del Grupo. En el caso de Oleohidráulica el Torito, se recibió a un empresario peruano que luego de reunirse con la gerencia de la empresa envió los planos de los cilindros que necesita su empresa. Los mismos fueron cotizados y se espera una respuesta. El Torito recibió recientemente la ISO 9001: 2000. La empresa Dos Bueyes cotizó equipos de protección para fumigación a Bolivia y Ecuador. En ambos caso se está en un período de negociación, más avanzadas en este último caso, ya que el importador se encuentra haciendo averiguaciones aduaneras. De Ecuador también se recibió a potenciales compradores en Talleres Metalúrgicos PRABA, quienes se interesaron en los equipos de tres puntos y 600 litros de capacidad para pulverizar papa. Las empresas del Grupo decidieron participar en la Ronda de Negocios en el marco de la Fiesta Pyme Agroindustrial, que se realizará el 22 de noviembre en Las Parejas, Santa Fe.

EL GRUPO EXPORTADOR DE AGROPARTES E IMPLEMENTOS AGRICOLAS (AGROSUR), DE SANTA FE, ENCARA UNA MISION COMERCIAL A PARAGUAY

El Lic. Ezequiel A. Gómez, coordinador del Grupo Exportador de Agropartes e Implementos Agrícolas (AGROSUR), de Santa Fe, informó sobre una misión comercial a Asunción, Paraguay, que realizó el Grupo en el mes de octubre con el objetivo de visitar importadores con los que ya habían tomado contacto previamente y otros que figuraban en una base de datos muy completa y detallada enviada por la Embajada Argentina en Asunción. Como resultado de la misión, se están enviando listas de precios de ALCAL, REGA y METALMECANICA, empresas pertenecientes al Grupo, ya que hay muchas posibilidades de empezar a trabajar con sus productos en ese mercado. En el mes de septiembre, el Grupo participó en la Ronda de Negocios CAINCO, en el marco de la Feria Expocruz, en Bolivia, que tuvo lugar del 25 al 27 de ese mes. Dicha participación fue financiada por la Municipalidad de Rosario. Como dato adicional, cabe destacar que el coordinador negoció para el Grupo descuentos en la contratación de fletes internacionales con el agente mayorista NVOCC-CRAFT ARGENTINA S.A.

INICIA ACTIVIDADES EL GRUPO EXPORTADOR “AGROINDUSTRIAL 9 de JULIO”, de 9 de JULIO, PROVINCIA DE BUENOS AIRES

Con fecha 14 de noviembre de 2013 el Ing. Fernando Medán de la Fundación Exportar y el Ing. Marcelo Miri de la Fundación ICBC viajaron a 9 de Julio, en la provincia de Buenos Aires, para poner en marcha un nuevo grupo exportador de agropartes. La reunión se desarrolló en las oficinas de la firma SIWERT S.A. productores de molinos de viento, cercos eléctricos, aguadas y acoplados rurales.

El Grupo que inicia sus actividades está formado por cinco empresas. Dos de estas empresas aún no han exportado. Las cinco empresas han viajado para realizar visitas técnicas y dos de ellas asistieron a ferias en Bolivia y Uruguay. Las empresas que aún no han exportado comentan que el hecho de haber conocido el asociativismo a través de este grupo los convence de poder internacionalizar sus productos. El concepto de contar con un mismo canal comercial los habilita a pensar de esa manera.

Estos productores importan insumos en forma frecuente, pero no utilizan el régimen de “importación temporaria”. Se les hizo una referencia al respecto recomendando reducir sus costos por esta vía.

Coordinará el grupo el Lic. Lisandro Mogliati. Licenciado en Negocios Internacionales, cuyos honorarios estarán a cargo de la Fundación Exportar. En la reunión se trató el tema de la compensación al coordinador, más allá de los honorarios que perciba por parte de la Fundación Exportar. También se hizo referencia al reconocimiento de comisiones, en caso que el coordinador o algún empresario viaje representando al resto de los integrantes y concrete ventas. Se recomendó que consideren realizar un aporte para atender los gastos de los que viajen.

Se destaca el proyecto. El Grupo estudió y decidió emprender un proyecto de instalación de una industria productora de llantas para atender el mercado de maquinaria agrícola, que ya ha sido aprobado por el Ministerio de Industria de la Nación con una inversión de \$ 1.100.000. Aún no tienen definido el punto geográfico de instalación. Tienen tres opciones. En este momento el proyecto está en la gestión de IGJ (Inspección General de Justicia). Simultáneamente, están estudiando la marca que le darán al producto.

Buenos Aires, 19 de noviembre de 2013