

**CONSORCIOS**  
**Boletín de la Fundación Standard Bank**

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la  
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar

**Buenos Aires, 4 de junio de 2013**

**Número 67**

Director

Lic. Carlos Moyano Walker

Instituto para el Desarrollo de Consorcios  
de Exportación de la Fundación Standard Bank

Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires

E mail: [cmoyano@fstb.com.ar](mailto:cmoyano@fstb.com.ar) Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

---

**Contenido del presente Boletín**

-Opiniones: Nuevas formas de protección y discriminación en el comercio Internacional, por Elvio Baldinelli

-Noticias:

-Una misión de empresarios argentinos asistió a la feria Nampo Harvest Day 2013 en Sudáfrica

-El Ministerio de la Producción de la provincia de Santa Fe subsidirá viajes comerciales de los empresarios de grupos exportadores

-Reunión de coordinadores de consorcios de la provincia de Buenos Aires

-El Grupo Exportador de Servicios Educativos de Buenos Aires ofreció a empresarios asesoramiento para lograr la certificación de las normas ISO

-En San Juan se reunieron coordinadores de consorcios de exportación con representantes de la Fundación Exportar y de la Fundación Standard Bank

-El Grupo Exportador Espinillo, de Córdoba, desarrolla nuevos productos y encara viajes de ventas al exterior

---

**OPINIONES**

**NUEVAS FORMAS DE PROTECCIÓN Y DISCRIMINACIÓN EN EL  
COMERCIO INTERNACIONAL**

**Por Elvio Baldinelli**

Cada vez está más claro que crece en el mundo la tendencia a complementar a los gravámenes a la importación con restricciones no arancelarias, así como también de dar prioridad a los acuerdos bilaterales o regionales en detrimento del multilateralismo.

La fuerte baja de los aranceles de importación en el mundo, principalmente en los países desarrollados (exceptuando la agricultura), lograda por el accionar del GATT y la OMC durante varias décadas, originó una tendencia a aumentar la protección con las restricciones no aduaneras. Así resulta del Informe del Grupo de Reflexión sobre el “Futuro del Comercio” convocado por el Director General de la OMC, Pascal Lamy, donde puede leerse la preocupación de que en el mundo sea “cada vez mayor la influencia de las medidas no arancelarias”.

Se trata de la aplicación de normas técnicas, sanitarias y fitosanitarias. Estas exigencias son necesarias y están reglamentadas en la OMC, pero muchas veces se exagera su rigor con propósitos proteccionistas. Por otra parte, hay muchas otras medidas con las que se logran estos resultados al margen del espíritu de las disposiciones de la OMC.

Un ejemplo se tiene en la legislación en la UE respecto de la responsabilidad del importador por daños a un usuario, pues allí se establece que si un importador de la UE vende a un usuario un bien fabricado en un país miembro, la responsabilidad por un eventual daño que pueda tenerse en su uso recaerá sobre el fabricante, pero lo será sobre el importador si el proveedor fue de un tercer país.

Brasil está en conversaciones con la UE para alcanzar un acuerdo sin compromisos sobre aranceles, con lo que no se viola el Tratado del Mercosur, pero el propósito es que brasileños y europeos se otorguen un trato preferencial en otros temas, facilitándose así el comercio mutuo.

Los presidentes Dilma Rousseff de Brasil y José Mujica del Uruguay próximamente firmarán un acuerdo destinado a aumentar el intercambio comercial con disposiciones especiales en materia sanitaria y fitosanitaria así como la adopción, en ambas partes, de procedimientos técnicos y aduaneros simplificados. Para ello se crea una “Comisión de Comercio Bilateral” con el objetivo de solucionar dificultades legales, normativas y operacionales relativas al acceso a ambos mercados.

En la Argentina se hace necesario tomar conciencia de las nuevas modalidades en el comercio internacional. Para ellos debe prestarse atención a las políticas que adoptan otros países, como en Brasil –nuestro principal cliente- y además trabajar intensamente en la identificación de los límites de tolerancia de las normas vigentes en la OMC.

\*\*\*\*\*

## *Noticias*

\*\*\*\*\*

### **UNA MISION DE EMPRESARIOS ARGENTINOS ASISTIÓ A LA FERIA NAMPO HARVEST DAY 2013 EN SUDÁFRICA**

Una misión de empresarios de maquinaria agrícola así como de directivos de diferentes instituciones argentinas participó en Sudáfrica de la Feria Nampo Harvest Day 2013, que concluyó el 17 de mayo. En el pabellón argentino montado en la muestra

hubo encuentros comerciales organizados por Expoagro y el Banco ICBC, con el apoyo de la embajada argentina en ese país.

En las conversaciones comerciales participaron distribuidores de las empresas argentinas que desde ya hace varios años exportan a Sudáfrica y al resto del continente y que por cuarto año consecutivo asisten a esta Feria. Por otra parte Expoagro y Nampo Harvest Day renovaron su acuerdo de cooperación.

En la Feria empresas argentinas expusieron sobre los avances habidos en los campos experimentales de siembra directa que se están llevando a cabo, con buenos resultados, en diferentes regiones de Sudáfrica.

\*\*\*\*\*

### **EL MINISTERIO DE LA PRODUCCIÓN DE LA PROVINCIA DE SANTA FE SUBSIDIARÁ VIAJES COMERCIALES DE LOS EMPRESARIOS DE GRUPOS DE EXPORTADORES**

Con fecha 14 de mayo el Ing. Oscar Alejandro de la Fundación Exportar y Mariela Sosa de la Fundación Standard Bank viajaron a Rosario con el propósito de reunirse con coordinadores de consorcios y grupos de exportadores que funcionan en la Provincia de Santa Fe. La reunión se inició con informaciones de parte de los visitantes acerca de las novedades habidas en el Programa de ambas fundaciones en favor de la asociatividad empresaria para la exportación.

Cabe destacar que estuvo presente en la reunión la Sra. Bernarda Vuegen, representante de la Región Rosario de la Dirección General de Comercio Exterior del Ministerio de la Producción de la Provincia, quien anunció a los coordinadores que el Ministerio subsidiará, dentro de las posibilidades de su presupuesto, a todas las empresas que asistan a ferias o realicen misiones de ventas al exterior cuando figuren en el programa de actividades de la Provincia. A los consorcios y grupos de exportadores se le asignará a cada uno, para cada evento, el subsidio para dos representantes de empresas (el coordinador será considerado como un representante). El subsidio será pagado en la mayoría de los casos luego de ocurrido el evento.

A continuación lo hicieron los coordinadores presentes, quienes se refirieron a la evolución de sus trabajos. Ellos fueron el Ing. Cristián Desideri quien coordina el Consorcio Exportador Piezas; Accesorios; Repuestos Transporte - CEPART- Rosario; el Sr. Andrés Citroni que coordina el Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola de Las Parejas- Santa Fe y el Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola y Agropartes del Departamento Belgrano - Santa Fe; el Sr. Eduardo Coso que coordina el Grupo Exportador de Autopartes - COEXPAR – Rosario y el Grupo Exportador de Maquinarias de la Industria Alimenticia "LEDIA" - Santa Fe; el CNP Santiago Pochettino que coordina el Grupo Exportador Agroindustrial – Rosario, la Lic. Diana De Vito que coordina el Grupo Exportador de Servicios Educativos – Rosario – Santa Fe; el Mirleno Omar que coordina Grupo Exportador de Muebles – Cañada de Gómez - Santa Fe; la Sra. Alcira Brussa que coordina Grupo de Fabricantes Rosarinos de Equipos Médicos – FREM – Rosario; el Lic. Adrian Tittarelli que coordina el Grupo

Exportador Maquinaria Agrícola Armstrong GEMAA - Santa Fe; y el Lic. Ezequiel Gómez que coordina el Grupo Exportador de Máquinas y Equipos para la Industria Alimenticia – GEMEIA - Rosario y el Grupo Exportador de Agropartes e Implementos Agrícolas - AGROSUR – Rosario.

Al día siguiente los visitantes se reunieron con los miembros del Grupo Exportador Agroindustrial – Rosario, oportunidad en la comentaron la problemática actual de sector.

### **REUNIÓN DE COORDINADORES DE CONSORCIOS DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES**

Con fecha 14 de mayo el Ing. Fernando Medán y el Sr. Pablo Carcione de la Fundación Exportar junto con funcionarios de la Fundación Standard Bank se reunieron con coordinadores de consorcios de exportadores de la Provincia de Buenos Aires. Esta se inició con informaciones de parte de los visitantes acerca de las novedades ocurridas en sus consorcios: viajes de ventas al exterior, asistencia a ferias y sobre la presente coyuntura para la exportación.

Los coordinadores presentes fueron la Sra. Carolina Martínez del “Grupo Exportador de Golosinas “Dulces de Argentina”, la Srta. Fernanda Chiarenza del “Grupo Exportador Argentino de Protección Personal – GEAPROT”, el Ing. Vicente Cavallero del “Conjunto Argentino Exportador – CAEX” y el Sr. Justo Casal del “Grupo Exportador de Equipos e Insumos para el Agro – ATM”.

Fue novedosa la información de la Sra. Carolina Martínez sobre la gestión iniciada en el Municipio de Moreno donde se ofrece el apoyo económico por parte del “Programa Universidad y Trabajo” perteneciente al Ministerio de Educación de la Nación. El consorcio procura lograr apoyo para la obtención de certificaciones internacionales, asesoramiento sobre cómo calcular los precios de exportación y para proyectos de investigación, trabajos que estarán a cargo de la Universidad de Moreno.

### **EL GRUPO EXPORTADOR DE SERVICIOS EDUCATIVOS DE BUENOS AIRES OFRECIO A EMPRESARIOS ASESORAMIENTO PARA LOGRAR LA CERTIFICACIÓN DE LAS NORMAS ISO**

Con fecha 21 de mayo la Sra. Sylvia Falchuk, coordinadora del Grupo Exportador de Servicios Educativos – “CONADE” – Buenos Aires, informó sobre una reunión de trabajo mantenida con varias empresas de grupos del Programa Fundación Exportar – Fundación Standard Bank con la finalidad de ofrecer los servicios de miembros de su Grupo.

En la reunión se habló de la manera en que las empresas podían acceder a la certificación de Normas ISO, conocimientos que imparte la “Universidad Tecnológica Nacional, Facultad Regional Avellaneda”, miembro del Grupo de Servicios Educativos.

La coordinadora Falchuk proyecta próximamente convocar otra reunión de sobre los servicios de traducciones que presta el “Centro Universitario de Idiomas (CUI)” también miembro del Grupo de Servicios Educativos. Todos estos servicios se prestan contra pago de aranceles, pero las empresas miembros del Programa gozan de un trato preferencial.

### **EN SAN JUAN SE REUNIERON COORDINADORES DE CONSORCIOS DE EXPORTACIÓN CON REPRESENTANTES DE LA FUNDACIÓN EXPORTAR Y DE LA FUNDACIÓN STANDARD BANK**

Con fecha 23 de mayo se reunieron en la Cámara de Comercio Exterior de San Juan los coordinadores de los grupos exportadores existentes en dicha Provincia con representantes de la Fundación Exportar y de la Fundación Standard Bank.

Participaron de la reunión el Lic. Guillermo Del Carril, empresario a cargo de la coordinación del Grupo de Uvas de Calidad, la Lic. Élica Hidalgo, coordinadora del Grupo Exportador "Trade Group San Juan Wines Argentina", la Lic. Laura Marún, coordinadora del Grupo Productor y Exportador de Ajos, el Sr. Francisco Márquez, coordinador del Grupo Exportador Orgánico – CONEXPORT y el Lic. Roberto Gutiérrez, coordinador del Grupo Exportador de Pasas de Uva y del Grupo Exportador de Fruta Fresca – SJFRUITS.

Se conversó sobre las actividades que proyecta cada uno, destacándose la participación para este año del Grupo de pasas de uva en Anuga en Colonia, Alemania, y la del Grupo de Ajos en Fruit Attraction, en Madrid, España.

### **EL GRUPO EXPORTADOR ESPINILLO, DE CORDOBA DESARROLLA NUEVOS PRODUCTOS Y ENCARA VIAJES DE VENTAS AL EXTERIOR**

El Sr. Jordán Ferreyra, coordinador del Grupo Exportador Espinillo, de Córdoba, informó el lanzamiento de una tolva autodescargable de 27 toneladas, fabricada por la empresa Radiadores Prats, para ser utilizada para siembra en almacenamiento de semillas y fertilizantes y en la cosecha para almacenamiento de granos. Este producto es único en el mercado.

El Grupo visitó 5 clientes en Ciudad del Este y Asunción, en Paraguay, 8 empresas en Sudáfrica en las ciudades de Stoffberg, Middelburg y Bothaville y 6 empresas en Luanda, Angola. Este último país es el cuarto año que visitan. También visitaron Expo Santa Rita, en Paraguay, los días 11 y 12 de mayo y se expuso en la feria Nampo Harvest Day, Sudáfrica, con dos productos de la empresa Syra. Respecto a las futuras actividades, se está programando la visita de 15 compradores de Sudáfrica y la participación en la Ronda de Negocios de Agroactiva, recibiendo clientes de varios países.

La empresa Oripon concretó una exportación a Sudáfrica de cajas de engranaje por US\$ 10.455 y otra indirecta por vía terrestre a Paraguay por US\$ 1.800. Por otra parte, la empresa Corsi está cotizando a Bolivia para el representante oficial de John Deere, al distribuidor de Sudáfrica por una fertilizadora y un guinche y una esparcidora de orgánicos a Angola.

**Buenos Aires, 4 de junio de 2013**