

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación Standard Bank
Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 2 de octubre de 2012

Número 53

Director

Lic. Carlos Moyano Walker

Instituto para el Desarrollo de Consorcios

de Exportación de la Fundación Standard Bank

Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires

E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

-Opiniones: La Argentina de hoy y la de un siglo atrás, por Elvio Baldinelli

-Noticias: La Secretaría de Comercio Interior organiza una misión comercial a Vietnam. El ministerio de Economía establece para algunas empresas plazos diferentes para el ingreso de divisas

-Los Grupos exportadores de la provincia de San Juan participan en ferias y misiones comerciales en el exterior

-El nuevo Consorcio Exportador del Fruta Fresca del Valle de Uco, en la provincia de Mendoza, planea acciones en el exterior para la apertura de nuevos mercados

-El Grupo Exportador de Miel del Río Uruguay procura sustituir los mercados perdidos en Europa

- Varios Grupos Exportadores de la provincia de Santa Fe participan en la Feria Expocruz, de Bolivia

OPINIONES

LA ARGENTINA DE HOY Y LA DE UN SIGLO ATRAS

Por Elvio Baldinelli

Las estadísticas del PBI solo se comenzaron a calcular durante la segunda guerra mundial, pero el economista Colin Clark utilizando estadísticas del pasado logró estimarlas respecto de diversos países. De ello resultó que el PBI per cápita de la Argentina ocupaba en la década de los años '20 el sexto lugar en el mundo. Sólo la superaban EE.UU., Canadá, Nueva Zelanda, Gran Bretaña y Suiza.

En el año 2010 la exportación por habitante más baja de entre los cinco países que tuvieron un nivel de vida más elevado que la Argentina correspondió a EE.UU. con US\$ 4.278, mientras que la más alta fue la de Suiza con US\$ 25.088. Que EE.UU. haya sido el que tuvo exportaciones por habitantes más bajas, y Suiza las más altas, se explica porque en la medida en que un país tiene un mercado interno más amplio menos depende del comercio exterior.

La Argentina no cuenta con tantos habitantes como EE.UU. ni con tan pocos como Suiza, pero como apenas supera la población de Canadá puede estimarse que, para que volviéramos a tener la alta posición relativa en el PBI por habitante de los años '20 nuestras exportaciones por habitante debieran ser similares a las de aquel país, o sea del orden de los US\$ 14.000 millones en vez de los US\$ 1.765 que tuvimos. En este año 2010 el PBI por habitante de Canadá fue de US\$ 41.730, mientras que el de la Argentina solo alcanzó a US\$ 7.200. La enorme diferencia entre las exportaciones por habitantes de los dos países explica el por qué ya no somos ricos.

No sería realista aspirar a que la Argentina regrese a ocupar el sexto lugar en el mundo entre los que tienen más alto nivel de vida, pero para superar los índices de pobreza que hoy nos afligen es necesario un mayor y más sostenido crecimiento económico y esto, como las estas cifras lo muestran, está fuertemente vinculado al nivel de exportaciones que se alcance.

Noticias

La Secretaria de Comercio Interior organiza una misión comercial a Vietnam

Esta misión, que será multisectorial, tendrá lugar durante los días 29 y 30 del mes de octubre.

Para inscribirse podrán enviar un mail a comercioexterior@mecon.gob.ar o también ponerse en contacto con la Lic. Mariela Sosa de la Fundación Standard Bank vía e-mail: msosa@fstb.com.ar o telefónicamente al 4820-3993 int. 1541

Por otra parte la información hasta ahora suministrada por Secretaria de Comercio Interior no incluye ni el costo estimado del viaje, ni menciona si cubrirá algo

de estos egresos. Apenas tengamos información al respecto la incluiremos en las “Noticias del Boletín de Consorcios”

El Ministerio de Economía establece para algunas empresas plazos diferentes para el ingreso de divisas

El Ministerio de Economía, estableció mediante la Resolución N° 549/2012 publicada con fecha del 18 de septiembre del año 2012 en el Boletín Oficial plazos diferentes para el ingreso de divisas provenientes de exportaciones para 39 empresas de distintos rubros. Los plazos fijados son diferentes para cada una de ellas y varían entre un mínimo de 95 días corridos hasta un máximo de 180 días.

Quienes necesiten gestionar plazos diferentes para el ingreso de divisas de los que actualmente tienen pueden dirigirse a la Lic. Mariela Sosa de la Fundación Standard Bank vía e-mail: msosa@fstb.com.ar o telefónicamente: 4820-3993 int. 1541

LOS GRUPOS EXPORTADORES DE LA PROVINCIA DE SAN JUAN PARTICIPAN EN FERIAS Y MISIONES COMERCIALES EN EL EXTERIOR

El 12 de septiembre se realizó en la Cámara de Comercio Exterior de San Juan la reunión bimestral de los representantes de la Fundación Exportar y la Fundación Standard Bank con los coordinadores de los consocios exportadores que funcionan en dicha provincia en el marco del Programa que llevan adelante ambas fundaciones.

La Lic. Laura Marún, del Grupo Productor y Exportador de Ajos, comentó que participarán con stand de la Fruit Attraction, una feria de frutas y verduras que se realizará en el mes de octubre en Madrid. El stand será subsidiado por Proargex y viajarán 4 empresarios y la coordinadora.

El Lic. Francisco Márquez, del Grupo Exportador Orgánico – CONEXPORT, informó que el principal importador de jugo de uva concentrado de EE.UU. reducirá sus compras desde la Argentina en un 40% debido a la suba de precios. Esto representa una caída de 5 mil toneladas anuales.

El Lic. Mauro Ochoa, coordinador del Grupo de Uvas de Calidad Consorcio de Cooperación, comentó que productores del Perú le han restado mercados a los exportadores argentinos en uva en fresco. En cuanto a Brasil, el mercado continúa cerrado a diferencia de lo que ocurre con la pasa de uva que ya se abrió.

El Lic. Roberto Gutiérrez, coordinador del Grupo Exportador de Fruta Fresca – SJFRUITS y del Grupo Exportador de Pasas de Uva, informó que el primero está organizando una misión exploratoria a China y la participación en la Feria Fruit

Logística que se desarrollará en Berlín en el mes de febrero de 2013. Empresarios del segundo grupo viajaron en misión comercial a Perú y Colombia con muy buenos resultados. Próximamente realizarán una misión técnica a California acompañados por dos ingenieros y participarán en la Ferial SIAL de París en el próximo mes de octubre. Todas estas actividades recibieron el apoyo de la Agencia Calidad San Juan, con excepción del apoyo que Proargex prestará al Grupo exportador de ajos.

EL NUEVO CONSORCIO EXPORTADOR DE FRUTA FRESCA DEL VALLE DE UCO EN LA PROVINCIA DE MENDOZA PLANEA ACCIONES EN EL EXTERIOR PARA LA APERTURA DE NUEVOS MERCADOS

Con fecha 13 de septiembre del año 2012, se realizó en las oficinas de la Fundación Pro Mendoza la reunión bimestral de los representantes de la Fundación Exportar y la Fundación Standard Bank con los coordinadores de los consocios exportadores que funcionan en dicha provincia en el marco del Programa que llevan adelante ambas fundaciones.

La coordinadora Débora Marino, del Grupo Exportador de Fruta Fresca LOS ALTOS DE UCO, comentó que el Grupo está organizando una misión comercial a Brasil, Venezuela y Colombia. También se encuentran analizando el mercado estadounidense dado que recientemente se declaró al Valle de Uco como zona libre de la mosca del mediterráneo. Por otra parte, se encuentra en etapa de desarrollo el packaging con la marca conjunta “Los Altos de Uco”, ya que existe la posibilidad de abastecer a la cadena Wall Mart con marca propia.

También estuvieron presentes en la reunión el Lic. Nicolás Eliçabe, de la Unión Industrial Argentina, junto a uno de los gerentes de los grupos que funcionan en esa entidad, el Sr. Walter Pavón de Bodegas de Argentina y la Lic. Romina Echavarría de la Fundación Pro Mendoza.

EL GRUPO EXPORTADOR DE MIEL DEL RIO URUGUAY PROCURA SUSTITUIR LOS MERCADOS PERDIDOS EN EUROPA

El Sr. Darío Rubén Travichet, coordinador del Grupo Exportador de Productores Apícolas de mieles del Río Uruguay – Entre Ríos, informó que la Sepyme está organizando una misión de ventas a Mozambique y que si el Grupo participa recibirá una ayuda de este organismo que cubrirá el 50% de los gastos del viaje. La decisión de si se participará o no depende de que Sepyme tenga éxito en armar en ese país para el Grupo una agenda de visitas a compradores.

Otro paso en la dirección de lograr mercados alternativos que replacen el cierre por motivos sanitarios de Europa lo ha dado la Cooperativa Apícola de Gualaguachú al cerrar la venta de un nuevo contenedor de miel a Colombia. Actualmente se trabaja en la organización de la carga y demás aspectos logísticos, ya que la Aduana exige que el Grupo cuente con un depósito con cámaras filmadoras que registren todos los movimientos de mercaderías que se hagan en el mismo.

A este respecto se han recibido presupuestos para la instalación de esas cámaras filmadoras en dos depósitos, uno sobre cada costa de la provincia. Actualmente se está trabajando en conjunto con el Consejo Apícola Provincial (CODEAPI) para el financiamiento de las mismas.

VARIOS GRUPOS EXPORTADORES DE LA PROVINCIA DE SANTA FE PARTICIPAN EN LA FERIA EXPOCRUZ, DE BOLIVIA

Los funcionarios de la Fundación Exportar y de la Fundación Stantard Bank, Ing. Oscar Alexandro e Ing. Marcelo Miri, viajaron a Rosario para reunirse con los coordinadores de los Grupos que integran el Programa, tal como se hace regularmente cada dos meses. Participaron de la reunión, los coordinadores E. Coso, C. Desideri, E. Gomez, A. Citroni, S. Pochettino, A. Titarelli y P. Vergara. Además, estuvieron presentes el Sr. G. Ramaciotti, del Standard Bank de Rosario y el Sr. Negri en representación del ENAPRO.

El Sr. Coso, del Grupo COEXPAR, informó que está trabajando en el programa de la Ronda a tener en Santa Cruz de la Sierra el 26 de septiembre. El costo de la Ronda, de US\$ 200 será aportado por la Municipalidad de Rosario. El coordinador también está trabajando en la preparación de la participación en la Feria Automecánica en Buenos Aires. También informó que AutomeFaros Ausili S.A. viajó a Brasil con la misión autopartista que organizó la Secretaría de Comercio.

El Sr. Citroni, del Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola de Las Parejas, también dijo que participará en la Ronda de Negocios en Santa Cruz de la Sierra a la que concurrirá en representación del Grupo. Además, está preparando la participación en la Ronda que tendrá lugar en Las Parejas, organizada por Cideter, con compradores de Rumania, Angola y Sudáfrica.

El Sr. Titarelli, del Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola de Armstrong, informó que también participará en la Ronda de Santa Cruz de la Sierra, igual que el Sr. Gomez, del Grupo Exportador de Maquinaria y Equipos para la Industria Alimenticia, cuyo Grupo participará con stand propio dentro del pabellón de la Provincia de Santa Fe. También concurrirán a la Feria Expoalimentaria de Perú.

Finalmente, el Sr. Desideri, del Grupo Exportador de Piezas y Accesorios para Transporte, describió un panorama auspicioso para la industria metalmecánica de la zona, a través de los fondos del Crédito del Bicentenario. Específicamente, destacó las inversiones que están realizando empresas como CASE, CLASS, JOHN DHEERE y AGCO para la fabricación de cosechadoras y tractores. Destacó que Siderar contempla la venta de chapa con 15% de bonificación cuando esa materia prima se emplea en productos exportados.

Buenos Aires, 2 de octubre de 2012