

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación Standard Bank

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 20 de marzo de 2012
Número 39

Director
Lic. Carlos Moyano Walker
Instituto para el Desarrollo de Consorcios
de Exportación de la Fundación Standard Bank
Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires
E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

- Opiniones: La “maldición” de los recursos naturales, por Elvio Baldinelli
- Los mieleros de Entre Ríos se consolidan en sus primeras actividades grupales
- Normas vigentes para solicitar un crédito “Bicentenario”
- Graves dificultades en la exportación de derivados de la pesca
- Se creó un Consorcio exportador de maquinaria agrícola y agropartes en Marcos Juárez, Córdoba

OPINIONES

Por Elvio Baldinelli

LA “MALDICIÓN” DE LOS RECURSOS NATURALES

Los problemas que pueden acarrear la existencia de recursos naturales abundantes a la economía de un país pueden darse de dos maneras: que se los califique de “malditos” si, al existir al inicio de su evolución económica, dificulta la industrialización. El otro se presenta si esos recursos aparecen en un país que ya cuenta con una base industrial que es afectada por una sobrevaluación de la moneda consecuencia de las nuevas exportaciones, circunstancia que se conoce como

“enfermedad holandesa”. Aquí nos referimos al primer caso, concluyendo que para la Argentina esa abundancia no ha constituido “maldición” alguna.

En la Argentina la dotación de recursos naturales abundantes dio lugar a que, en los años `30 del siglo pasado, figurara entre los países más ricos del mundo. El hecho de no haber podido luego mantener esa posición da pie a que se calificara a aquella abundancia de “maldición”. Desmiente esta creencia lo sucedido en EE.UU. y Australia, países que también tuvieron inicialmente abundantes recursos naturales, hecho que no impidió su notable éxito en lo económico.

Cuando al terminar el siglo diez y ocho EE.UU. se independiza del Reino Unido se plantea una fuerte discusión sobre el futuro económico del país entre los seguidores de Thomas Jefferson, quien sostenía que el gobierno debía mantener bajos los aranceles de importación, ya que el país debía ser básicamente agrario y rural y, por el otro, los de Alexander Hamilton que, influenciado por las ideas del alemán Federico List, abogaba por el apoyo al desarrollo industrial mediante subsidios y aranceles a la importación.

Apoyaban a Hamilton los Estados del norte y a Jefferson los del sur y los agricultores, pero si bien Hamilton perdió el debate luego de su muerte, y por el siglo y medio siguiente, EE.UU. mantuvo para la producción industrial una protección que fue variando en el tiempo, pero que estuvo siempre por encima del 30%. En el transcurso del siglo veinte los aranceles fueron disminuyendo siendo hoy día la protección promedio para los productos no agropecuarios de algo más del 2% en tanto que para la agricultura es del 4%.

Australia es otro caso de país dotado de abundantes recursos naturales que, luego de la segunda guerra mundial, tomó la decisión de establecer aranceles de importación que alentarán el desarrollo industrial, política que se revirtió a partir del año 1973. Hoy día la protección para los productos no agropecuarios promedia el 4% en tanto que para la agricultura está en el 2,7%.

En estos años el PBI por habitante de Australia es dos veces y media más elevado que el de la Argentina y el de EE.UU. más que tres veces. El hecho de que, ni para EE.UU. ni para Australia, haya sido un impedimento para desarrollarse el haber contado al inicio con abundantes recursos naturales es índice de que en la Argentina es necesario buscar la “maldición” en otra parte.

LOS MIELEROS DE ENTRE RÍOS SE CONSOLIDAN EN SUS PRIMERAS ACTIVIDADES GRUPALES

El Grupo Exportador de Productores Apícolas de mieles del Río Paraná, coordinado por la Lic. Julieta Streich cuenta, según un relevamiento interno, con más de 44.000 colmenas, siendo la producción promedio por cosecha de 1.400 toneladas. Además cuentan con 3 salas de extracción, una de ellas móvil. También cuenta con una sala de fraccionamiento y una envasadora.

El Grupo tiene pensado participar de Expo Macia 2012, con presencia en un espacio cedido por el Gobierno de la Provincia. Para tal fin se está diseñando la folletería, la cual se pretende canalizar a través de los fondos que la Fundación Exportar dispone a tal fin para los grupos. También se está trabajando en la organización de una Misión Inversa en el marco de esta exposición.

Durante la última reunión de Grupo llevada a cabo en el mes de febrero en la Cooperativa Apícola Paraná de la misma localidad, se convocó al CPN y Despachante de Aduanas Diego Dumont. Debido a la inminencia en la participación del grupo en las rondas de Expo Macia, es que se está trabajando en establecer una logística de exportación. Debido a que el Grupo es informal, se debería exportar por cuenta y orden de terceros. Es por ello que el CPN capacitó al grupo respecto a esta herramienta, como así también en cuanto a devolución de IVA de exportación.

Se está trabajando junto a otras cooperativas que colaboran con el Grupo y las demás cooperativas apícolas de la Provincia, en la posibilidad de crear una Federación Apícola Entrerriana.

NORMAS VIGENTES PARA SOLICITAR UN CREDITO “BICENTENARIO”

El Ministerio de Industria de la Nación otorga financiamientos denominados “Crédito Bicentenario” en condiciones favorables de plazos y tasas de interés. A continuación se las detallan.

Las condiciones en las que se concede el crédito son: tasa fija anual del 9.9% en pesos por 5 años con uno de gracia. Se exigen garantías reales. No existe límite de monto para el otorgamiento del préstamo, pero este se aprueba en función del patrimonio neto de la empresa solicitante. Pueden presentarse todas las empresas argentinas.

Las presentaciones son evaluadas por dos auditores: uno “Productivo” y otro “Financiero”.

La auditoría Productiva la ejercen el Ministerio de Economía, la Secretaría de Industria, la Secretaría de Comercio Interior y la AFIP. La Financiera está en manos de la banca pública y privada. Ambas informan al BCRA, quien de aprobar el crédito, exige como garantía al banco prestador.

La evaluación exige que el Proyecto se ajuste a alguno de los siguientes propósitos de los créditos: compra de maquinarias o equipos, ampliación de la planta o innovación. En el caso de las maquinarias y equipos se da prioridad a los de fabricación nacional, aceptándose los importados siempre que no se fabriquen en el país.

El uso de los créditos que se soliciten debe atender a alguno de los siguientes propósitos:

- Que contribuyan a mejorar la balanza comercial, ya sea aumentando las exportaciones o sustituyendo las importaciones.

- Que den lugar a la creación de puestos de trabajo, sobre todo de personal calificado que contribuya a mejorar la eficiencia.

- Que el proyecto de lugar a agregar valor a producciones geográficamente cercanas. Por ejemplo, si el crédito se destina a una inversión vecina a un molino harinero, se da prioridad si se trata de financiar una fábrica de galletitas.

- Se da especial importancia a que los proyectos apunten a la Industrialización de la Ruralidad (términos usados por la Subsecretaria) y al de aumento de la Competitividad.

El Ing. Marcelo Miri de la Fundación Standard Bank (Tel. 4811 1305, Int. 1542, e mail mmiri@fstb.com.ar) colabora con las empresas de los consorcios interesadas en esta ayuda, habiendo hasta la fecha recibido las siguientes tres solicitudes.

Una provino de una empresa del Consorcio Exportador Piezas; Accesorios; Repuestos Transporte – CEPART de Rosario, que la necesita para trasladar la planta productora de la localidad de Bustinza a la de Cañada de Gómez. También para mudar la planta existente en Rosario Oeste al parque industrial de Rosario Sur. Ambos movimientos implican la compra de maquinaria de origen local y la incorporación de personal.

Otra firma, esta vez del Consorcio Industrial Pesquero Argentino de Mar del Plata, la requiere para pasar de producir filetes de pescado interfoliado en bloques de seis a siete kilogramos a filetes IQF (Individual Quick Frozen). Estos son embolsados y congelados pasando directamente de la planta productora a las góndolas de los supermercados. Su instalación incluye maquinaria, un túnel de congelado continuo y una envasadora.

Finalmente una empresa del Grupo Exportador de Equipos e Insumos para el Agro - “ATM” de las provincias de Buenos Aires y Santa Fe, lo solicita para refaccionar su fábrica instalada en la localidad de Pergamino.

Los coordinadores y las empresas del Programa Fundación Exportar – Fundación Standard Bank que lo deseen pueden solicitar al Ing. Miri colaboración para la iniciación de los trámites necesarios para la obtención del crédito.

GRAVES DIFICULTADES EN LA EXPORTACIÓN DE DERIVADOS DE LA PESCA

El Ing. Héctor Fernández Blanco, coordinador del Consorcio Industrial Pesquero Argentino - Mar del Plata, informó que la disminución en el valor de las exportaciones del Consorcio, que en el año 2010 alcanzaron a US\$ 1.852 miles para bajar en el año 2011 a US\$ 867 miles, ocurrió por los siguientes motivos:

- Que la casi total estabilidad del tipo de cambio de nuestra moneda frente a los aumentos de los costos internos, especialmente de la mano de obra, redujeron considerablemente los márgenes de utilidad que, para algunos productos, pasaron a ser negativos por lo que se los dejó de exportar.
- El principal mercado para las firmas del Grupo está en Brasil, donde principalmente se exporta filete de merluza el que está siendo fuertemente desplazado de las góndolas de los supermercados por filetes proveniente de China y Vietman que ingresan con precios inferiores hasta en un 30%.
- También influye negativamente las persistentes demoras de más de seis meses para la devolución del IVA y el pago de los reintegros a las exportaciones, hechos que originan un costo financiero adicional y una baja significativa en el capital de trabajo de las firmas.

Estos problemas han llevado a que las empresas concentren más y más su actividad en el mercado interno, manteniendo en lo posibles exportaciones a clientes ya conquistados a fin de no perderlos.

SE CREO UN CONSORCIO EXPORTADOR DE MAQUINARIA AGRICOLA Y AGROPARTES EN MARCOS JUAREZ, CORDOBA

Con fecha 9 de marzo de 2012 el Ingeniero Oscar Alejandro de la Fundación Exportar y el Lic. Carlos Moyano Walker de la Fundación Standard Bank pusieron en marcha en la ciudad de Marcos Juárez, provincia de Córdoba un grupo exportador de maquinaria agrícola y agropartes, denominado GRUPO EXPORTADOR ESPINILLO. La reunión se realizó en la Secretaría de la Producción de la Municipalidad de Marcos Juárez donde estuvieron presentes además del Secretario de la Producción, Sr. Claudio Venturini, los cinco representantes de los miembros del grupo así como su coordinador, el Lic. Jordán Ferreira. Participaron Guillermo Corsi (CORSI REPUESTOS SRL), Gustavo Belluccini (METALURGICA TORCEN SRL), Gustavo Simondi (SYRA SA), Ariel Ponte (FABRICA DE MOTORES ORIPON SRL) y Pablo Mantegari (RADIADORES PRATS SA).

Este Grupo ya venía funcionando como tal bajo los auspicios de ProCórdoba y todas las empresas que lo componen están exportando. Sin embargo, actualmente encuentran dificultades para hacerlo debido al aumento de los costos internos que descolocan sus productos respecto a su competencia principal que es Brasil.

Se trata de empresarios con un buen conocimiento del negocio del vino en virtud de ser la tercera generación a cargo de las bodegas. Tienen experiencia exportadora y han participado en el exterior en distintas Ferias. En los últimos años han realizado viajes de ventas al exterior a Paraguay, Uruguay, Bolivia, Chile, Brasil, España y Sudáfrica y participaron en las siguientes ferias del rubro: Expoactiva Soriano, Mercedes, Uruguay; Agrishow, Ribeirao Preto, Brasil; Expo Santa Rita, Paraguay; Exampo Harvest Day Tothaville, Sudáfrica; Agroexpo, Bogotá, Colombia y Expocruz, Bolivia

En esta oportunidad la Fundación Exportar toma a su cargo el pago del subsidio a los honorarios del coordinador en forma decreciente durante los dos primeros años de funcionamiento.

Buenos Aires, 20 de marzo de 2012

