

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación Standard Bank

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 13 de diciembre de 2011
Número 33

Director
Lic. Carlos Moyano Walker
Instituto para el Desarrollo de Consorcios
de Exportación de la Fundación Standard Bank
Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires
E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

- Funcionarios de la Fundación Exportar y de la Fundación Standard Bank viajaron a Mendoza y San Juan
- El Grupo Exportador de Zapallos de San Juan gestiona la apertura del mercado de Estados Unidos
- El Grupo Cuero Argentino de Buenos Aires concretó buenos contactos en Chile y Brasil
- El Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola-GEMMA- de Santa Fe exportó a varios países
- Dos empresas del Grupo Exportador de Agua Potable, Saneamiento, Accesorios y Energías Alternativas-GEAPSAEA- de Rosario logran ventas a Paraguay y Uruguay

**FUNCIONARIOS DE LA FUNDACIÓN EXPORTAR Y DE LA FUNDACIÓN
STANDARD BANK VIAJARON A MENDOZA Y SAN JUAN**

El día 22 de noviembre de 2011 la Lic. María Laura Sarmiento de la Fundación Standard Bank y el Ing. Oscar Alexandro de la Fundación Exportar viajaron a las Provincias de Mendoza y San Juan.

El 22 de noviembre ambos se reunieron en la Fundación Pro Mendoza con el coordinador Gabriel Bosso del Grupo Exportador Fine Food & Beverage de esa Provincia. El mismo comentó sobre los últimos dos viajes que realizó el Grupo a Panamá y Colombia y sus buenos resultados, sobre todo en Panamá, donde consideró que la Embajada trabajó muy bien.

Ese mismo día se reunieron con el coordinador Sr. Gonzalo Gutiérrez, y los productores del nuevo Grupo Exportador Cuyano de Mieles. Estuvieron presentes también Fernando Urdaniz y Romina Echavarría de Pro Mendoza, un periodista y representantes de la Subsecretaría de Agricultura Familiar, delegación Mendoza. El Grupo cuenta con la mayor parte de las salas de extracción habilitadas, pero aún no tienen un lugar para el acopio de la miel. Vienen trabajando juntos hace bastante tiempo y ya tuvieron la primera decantación de integrantes, por lo que creen que los productores actuales están realmente dispuestos a llevar adelante el Grupo. El coordinador cuenta con experiencia en asesoramiento individual de empresas y ha participado en varias ferias en el exterior, como Fancy Food y Anuga, entre otras.

Al día siguiente se reunieron en la Cámara de Comercio Exterior de San Juan con los coordinadores de 5 de los 6 grupos que funcionan en dicha Provincia: la Lic. Laura Marún, el Sr. Fabián Arustiza, el CPN. Francisco Márquez, el Lic. Roberto Gutiérrez y la Lic. Natalia Osorio. Los coordinadores comentaron los avances de sus respectivos grupos y los representantes de las Fundaciones expusieron las últimas novedades del Programa.

Cabe destacar que el Grupo Exportador de Zapallos y demás Hortalizas adquirió dos impresoras de códigos de barras, equipos necesarios para la implementación del sistema de trazabilidad, también incorporó la factura electrónica y está realizando nuevas certificaciones para ingresar los productos en supermercados del Reino Unido. En cuanto a los ajos, la cosecha es mala y los precios internacionales muy bajos.

El Grupo que exporta jugo de uva concentrado se encuentra trabajando en las negociaciones para la eliminación de los impuestos de importación en EE.UU. El costo de las gestiones se estima en US\$ 150.000 y sería solventado un 25% por el Gobierno de San Juan, un 25% por el Gobierno de Mendoza. Se está negociado para lograr que el 50% restante lo aporte COVIAR.

EL GRUPO EXPORTADOR DE ZAPALLOS DE SAN JUAN GESTIONA LA APERTURA DEL MERCADO DE EE.UU.

El CPN. Fabián Alustiza, coordinador del Grupo de Productores Exportadores de Zapallos y demás Hortalizas - San Juan, informó que el Grupo ha consultado a la Fundación Exportar sobre la posibilidad de exportar su producción de zapallos al importante mercado de EE.UU. Hasta la fecha se ha logrado que un cliente de ese país haga el pedido a la USDA para que sea levantada la vigente prohibición del ingreso de este producto desde la Argentina, paso importante dado que lo común este tipo de gestiones es realizada por un exportador argentino.

Por parte el Grupo ha contactado al Ing. González de SENASA, filial San Juan, a fin de que se ingrese en EE.UU. el expediente tendiente a desencadenar el proceso de aprobación de la importación de estos bienes.

Los miembros del Grupo integran un Programa Provincial denominado “Fortalecimiento Grupo Productor y Exportador de Zapallo, cadena de Hortalizas en Fresco” que es coordinado por la “Agencia San Juan de Desarrollo de Inversiones”. Su propósito es el de mejorar la calidad de los productos.

También es importante destacar que se ha avanzado en la contratación de un consultor ingeniero agrónomo a los fines de aumentar la productividad general de la cadena, así como que se tiene en miras la realización de un plan de capacitación de los productores. Todo este proyecto es financiado por el BID en un 70% mientras que las empresas se hacen cargo del 30% restante.

Este proyecto traerá, como consecuencia, no solo el suministro para el mercado interno de zapallos de mejor calidad y a más bajo precio, sino también una mayor competitividad en los mercados internacionales. También contempla subsidios para las actividades que las empresas del Grupo realicen en procura de lograr otros clientes en el extranjero, pero por el momento no se ha concretado pedido alguno.

EL GRUPO CUERO ARGENTINO DE BUENOS AIRES CONCRETO BUENOS CONTACTOS EN CHILE Y BRASIL

La Lic. Fernanda Danio, coordinadora del Grupo Cuero Argentino, de Buenos Aires, informó que en el mes de junio viajó a Chile y Brasil. En el primer caso, llevó muestras de los productos de las empresas del Grupo, logrando concretar ventas para las firmas Tostado Cueros. Luego del viaje se concretó la visita de una boutique de Chile a la que se vendió productos tanto Tostado Cueros como de Micheluzzi. Se cotizaron precios para clientes potenciales a los que se harán artículos especiales. En septiembre se volvió a viajar a Chile, donde se realizaron entrevistas con algunos clientes para agilizar órdenes de compra y avanzar con el desarrollo de productos solicitados.

El viaje a Brasil se realizó con buenos resultados para las empresas y se está trabajando en pedidos de cotizaciones que surgieron como consecuencia de las reuniones realizadas. En agosto se recibió una visita de compradores de Brasil concretada a raíz de las gestiones hechas en ese viaje.

Entre otras actividades, el Grupo participó en la Feria de Cueros de Colombia, IFLS, donde se obtuvieron contactos y se realizaron reuniones con posibles clientes. En el mes de noviembre se viajó a Paraguay, Lima y Santiago de Chile.

EL GRUPO EXPORTADOR DE MAQUINARIA AGRICOLA-GEMMA- DE SANTA FE EXPORTO A VARIOS PAISES

En el mes de octubre, la empresa Metalúrgica Campero SR, perteneciente al Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola de Santa Fe (GEMMA), exportó tres pulverizadores de arrastre a Bolivia, según informó el coordinador del mismo, Lic. Adrián Tittarelli. La venta fue por un monto de US\$ 87.400 y fue realizada a través de su concesionario, la firma Agroindustrial y Comercial Agroinco SRL. En el mismo mes,

la empresa Jorge y Hernán De Grande SRL (EISEN) realizó la venta de tres embolsadoras de cereal y tres extractoras de cereal a Ucrania por un valor total de US\$ 79.500. La misma empresa también concretó ventas indirectas a Uruguay, Bolivia, Paraguay y Ucrania a través de la empresa Talleres Metalúrgicos Crucianelli SA.

En cuanto a la participación en ferias internacionales, el Grupo asistió a la Feria Agritechnica 2011, que se desarrolló del 15 al 19 de noviembre en la ciudad de Hannover, Alemania. La representación del Grupo estuvo a cargo del titular de la firma Metalúrgica Campero SRL. Cuatro empresas del Grupo (Achilli y Dibatista SRL, Metalúrgica Campero SRL, Industrias Baima SRL y EISEN) participaron en Agros showroom 2011, realizado en Armstrong, Las Parejas y Marcos Juárez del 4 al 7 de octubre de 2011.

DOS EMPRESAS DEL GRUPO EXPORTADOR DE AGUA POTABLE, SANEAMIENTO, ACCESORIOS Y ENERGÍAS ALTERNATIVAS-GEAPSAEA-DE ROSARIO LOGRAN VENTAS A PARAGUAY Y URUGUAY

El coordinador del Grupo GEAPSAEA de Rosario, Ing. Cristian Desideri, informó que la empresa Tornería Automática Buttice, en UTE junto con Indelmec definió con un comprador de Uruguay la venta de un molino de viento y sus accesorios por un valor de US\$ 1.700. También señaló que la empresa Tragua vendió a un cliente de Paraguay 5 filtros de mesa hogareños, como parte de tanda de 20 filtros.

El Grupo participó en la Ronda de Negocios de la Feria Expocruz 2011, en Santa Cruz de la Sierra, Bolivia y en la Ronda de Negocios Villa Gobernador Gálvez, en el mes de agosto, en la Misión Inversa patrocinada por el Ministerio de la Producción de la Provincia de Santa Fe, a la que concurrieron empresarios de Perú, Bolivia, Paraguay y Uruguay.

Buenos Aires, 13 de diciembre de 2011

