

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación Standard Bank

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 29 de noviembre de 2011
Número 31

Director
Lic. Carlos Moyano Walker
Instituto para el Desarrollo de Consorcios
de Exportación de la Fundación Standard Bank
Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires
E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

- En la provincia de San Luis es propiciada la asociatividad exportadora empresaria
- Fuertes exportaciones de materiales para la construcción a Ucrania
- Primeras acciones del grupo de equipos e insumos para el agro
- El grupo exportador de muebles realizó varias misiones de ventas al exterior
- Alimentos gourmet y bebidas mendocinas buscan mercados en Colombia y Panamá

**EN LA PROVINCIA DE SAN LUIS ES PROPICIADA LA ASOCIATIVIDAD
EXPORTADORA EMPRESARIA**

Con fecha 14 de noviembre tuvo lugar en San Luis en las instalaciones del Consejo de Ciencias Económicas de esta ciudad un taller organizado por el “Ente Coordinador Zona Franca, Zona de Actividades Logísticas y Comercio Exterior”. Este estuvo dirigido a PYMEs, profesionales, estudiantes de ciencias económicas, comerciantes y empresas de servicios. El objetivo fue identificar líneas de acción comunes en procura de promover las exportaciones puntanas mediante el fortalecimiento de las políticas de promoción y de la asociatividad empresaria.

El Director de Comercio Exterior de la Provincia, Lic. Pablo Barbeiro, invitó al Sr. Elvio Baldinelli de la Fundación Standard Bank a disertar, tanto sobre la importancia

de la exportación para el desarrollo de la economía de un país, como sobre la acción que llevan a cabo la Fundación Exportar y la Fundación Standard Bank impulsando la asociatividad empresaria.

El Lic. Pablo Barbeiro informó que con los resultados del taller se publicará un libro en el que se incluirá la disertación del Sr. Baldinelli.

FUERTES EXPORTACIONES DE MATERIALES PARA LA CONSTRUCCIÓN A UCRANIA

El CPN José Sabaliauskas, coordinador del Grupo Exportador Materiales de la Construcción GEMACO - Buenos Aires, informó que la empresa “KARTONSEC S.A.” exportó a Ucrania diez contenedores de material para la construcción por US\$ 600.000, hecho importante no solo por el valor de lo enviado, sino también por haber abierto el camino a una red de supermercados de la construcción que en ese país tiene características similares a las que aquí tienen de “Wall Mart” o “Easy”, ya que cuenta con 36 bocas de venta en todo el país.

Luego de algunos meses de realizar tareas de apoyo desde el Centro de Promoción en Lituania se lograron las primeras exportaciones, no solo de la firma “KATONSEC S.A”, sino también de “CENTERPLAST S.A.” y “SUPERTECH S.R.L.”. Dadas estas circunstancias se continúa con el envío de mercaderías hacia el Centro de Promoción de aquellas empresas del Grupo que actualmente son competitivas en los mercados de la Europa del Este. En ellos se incluyen muestras, material de promoción y de reposición de inventarios destinados principalmente a las ferias en las que participará el Grupo.

El Grupo ha recibido una comunicación de la empresa “Global Partner SPA” de Chile en la que muestra interés por replicar en ese país el modelo de Centro de Promoción que fue llevado adelante en Lituania, hecho que permitiría también tener una base de operaciones para los mercados del Pacífico.

La empresa “KARTONSEC S.A.” ha solicitado al Ministerio de Economía de la Nación acceder al Programa de Financiación del Bicentenario. También ha dado comienzo a las tareas para certificar sus productos en la República de Ucrania.

PRIMERAS ACCIONES DEL GRUPO DE EQUIPOS E INSUMOS PARA EL AGRO

El coordinador del recientemente formado Grupo Exportador de Equipos e Insumos para el Agro – ARGENTINA TRADE MISSION –, Lic. Justo Casal, realizó un viaje a uno de los países objetivo: Kenya. El propósito fue concretar la adquisición de un lote demostrativo para todas las empresas del Grupo.

Durante el mes de octubre, una compañía local kenyana y posible distribuidor/representante de la firma APACHE S.A. pidió cotización de 4 máquinas para el agro, entre ellas dos sembradoras y un feed mixer. Además, a principios de noviembre la paraestatal ADC (Agricultural Development Corporation) abrió una licitación para un `feed mixer` a la cual la empresa APACHE S.A. estará participando a través de una empresa local.

A su vez, el coordinador está programando el viaje de una de las empresas a Nigeria, Kenya y Sudáfrica durante el mes de noviembre para hacer el seguimiento, en los dos primeros países, del proceso de registro de los productos a introducir en estos países. En el caso de Sudáfrica visitarán al distribuidor para planificar la siguiente temporada de siembra.

La mayoría de las empresas del Grupo estarán participando de la feria Agritechnica 2011, en Hannover, Alemania del 15 al 19 de noviembre.

Una empresa del Grupo envió, durante la primera semana de noviembre, muestras de inoculantes para que se hagan ensayos en Costa de Marfil, uno de los países con mayor potencialidad del África Occidental.

EL GRUPO EXPORTADOR DE MUEBLES REALIZÓ VARIAS MISIONES DE VENTAS AL EXTERIOR

La Lic. Carolina Martínez, coordinadora del Grupo Exportador de Muebles HAND MADE - Buenos Aires, informó a sus integrantes acerca del programa de la empresa “Falabella” de la Argentina tendiente a exportar productos de diseño locales a las diferentes tiendas y representantes con que cuenta en países de América y Europa. Las empresas del Grupo entregaron a la firma “Falabella” material publicitario, muestras e información sobre precios.

El Grupo realizó una misión comercial a la Ciudad de Santa Cruz de la Sierra, Bolivia, en el mes de septiembre en el marco de la Feria Expocruz. En esta oportunidad viajó la empresa Vázquez SA en representación del Grupo, habiendo tenido unas 15 reuniones con buenas perspectivas.

Todas las empresas del Grupo pudieron exponer sus productos en la feria Hotelga, realizada en Buenos Aires en el mes de septiembre

Las empresas participaron en el mes de octubre de una misión inversa organizada por el Centro Metropolitano de Diseño. Se tuvo reuniones con unas ocho contrapartes de diferentes países, entre ellos Panamá, Paraguay, Bolivia y EEUU. El hecho de que varios de los visitantes fueran propuestos por el Grupo contribuyó al éxito del encuentro.

Cuatro de las empresas del Grupo solicitaron subsidios al Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires, los que ya se utilizaron para la participación en la feria Hotelga de Buenos Aires y en la misión comercial a Bolivia, restando usarlos para la que tendrá lugar en EE.UU,

ALIMENTOS GOURMET Y BEBIDAS MENDOCINAS BUSCAN MERCADOS EN COLOMBIA Y PANAMÁ

El Grupo Exportador Fine Food & Beverage de Mendoza, coordinado por el Sr. Gabriel Bosso, realizó un viaje de ventas a Colombia. El balance realizado por el consorcio sobre dicha agenda fue de un 50% positivo, ya que la mitad de las empresas agendadas no tenían que ver con el rubro Gourmet, sino que eran supermercados de estilo “descuento” con productos de consumo masivo y de calidad no diferenciada. Actualmente sólo mantienen intercambio de información con 3 empresas con la intención de avanzar en acuerdos para el 2012.

El Grupo también realizó una misión a Panamá donde todos los productos fueron bien recepcionados.

Por otra parte, dos de los integrantes del Grupo participaron enviando muestras a la misión realizada por Pro Mendoza a Cuba a fin de contactar a importadores para cadenas hoteleras.

El Grupo participó de la Feria EXPOLOGISTICA por primera vez para testear los ritmos de trabajo y conocerse un poco más. La misma se realizó en el centro de exposiciones UCIM entre los días 22 y 27 de septiembre.

Buenos Aires, 29 de noviembre de 2011

