

## CONSORCIOS

Boletín de la Fundación Standard Bank  
Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la  
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar  
Buenos Aires, 22 de noviembre de 2011

Número 30

Director

Lic. Carlos Moyano Walker

Instituto para el Desarrollo de Consorcios  
de Exportación de la Fundación Standard Bank

Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires

E mail: [cmoyano@fstb.com.ar](mailto:cmoyano@fstb.com.ar) Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

---

---

### **Contenido del presente Boletín**

- Intensa actividad de los consorcios exportadores de la provincia de Santa Fe
  - El Grupo Exportador de Telas y Tapicería de Buenos Aires ya exportó este año más que en el anterior
  - El Grupo GEAN, exportador de alimentos, exploró varios mercados
  - En lo que va del año el Grupo Cosmética Latina logró un fuerte aumento en las exportaciones
  - Pese a problemas con las importaciones, fuerte actividad del Grupo Exportador de Autopartes COEXPAR, de Rosario
- 
- 

### **INTENSA ACTIVIDAD DE LOS CONSORCIOS EXPORTADORES DE LA PROVINCIA DE SANTA FE**

Con fecha 8 de noviembre viajaron a Rosario Elvio Baldinelli de la Fundación Standard Bank junto con Diego Nelli y Oscar Alejandro de la Fundación Exportar. Allí asistieron a la puesta en marcha del “Consortio para la Enseñanza del Español – Rosario”. Lo integran las empresas “MASTERS Idiomas”; “La Casona de Don Jaime 1,2 & Suites”; la “Asociación Universidad del Centro Educativo Latinoamericano”; el “Programa Internacional – Facultad de Derecho UNR”; la “Universidad Nacional del Litoral UNL” y el “Colegio Internacional e Instituto Superior Parque de España” Estas entidades exportaron en el año 2010 servicios vinculados a la enseñanza del idioma español por u\$s 611.714. Coordinará el consorcio el Sr. Pablo Vergara, cuyos honorarios estarán a cargo de la Fundación Exportar.

A continuación los visitantes participaron en una reunión con nueve coordinadores de los consorcios y grupos que funcionan en la Provincia de Santa Fe, así como con el Sr. Ernesto Turcato, Gerente del Grupo “Tics Rosario”, exportador de servicios informáticos integrante del programa Al Invest de la Unión Industrial Argentina. Todos los asistentes informaron sobre la marcha de las acciones de sus respectivos grupos.

Luego recibieron a Gastón Pereyra Puyó, Director de Negocios de la firma “Interactive Dynamics” y a Oscar Bianchi, Director de la firma “Kaiprom”, ambos interesados en formar un grupo exportador de software.

A ambos se les comentó que en el Programa de ambas Fundaciones existe una amplia experiencia sobre la forma de ayudar a los grupos exportadores de bienes, sobre todo para la realización de misiones de ventas al exterior y la asistencia a ferias, pero que este tipo de acciones no les suelen ser útiles a los grupos de software en particular, y a los de servicios en general.

Se les presta ayuda a los grupos exportadores de bienes cuando estos tienen un mismo canal de distribución en el exterior pues así las empresas tienen objetivos comunes que perseguir. En cambio las firmas de los grupos de software suelen producir elementos diferentes que no apuntan a ningún cliente específico que el grupo pueda atender en conjunto, hecho que suele motivar su fracaso. Por ello los grupos de servicios deben tener también un objetivo común que les permita trabajar juntos, por lo que a falta de canales comunes de distribución, se hace necesario que identifiquen en el extranjero sectores o industrias a las que atender en conjunto. Por estas razones se les solicitó a los entrevistados que presenten un programa en el que el futuro grupo se especialice en un determinado sector.

En la siguiente mañana hubo una reunión con miembros del “Grupo Exportador de Maquinaria Agrícola - PAMPAS ARGENTINAS - Las Parejas- Santa Fe” en razón de la renuncia de su coordinador. En ésta los empresarios resolvieron continuar trabajando como grupo y buscar un sustituto al coordinador renunciante.

### **EL GRUPO EXPORTADOR DE TELAS Y TAPICERÍA DE BUENOS AIRES YA EXPORTÓ ESTE AÑO MAS QUE EN EL ANTERIOR**

El Sr. Ernesto Tobías, coordinador del Grupo Exportador de Telas de Tapicería y Decoración - DECOEXPORT - Buenos Aires, informó que en el trimestre julio/septiembre de 2011 la empresa BELLINI S.A. exportó por US\$ 10 mil a Chile y Uruguay, la firma EBRAAR S.A. exportó a esos mismos países por US\$ 15 mil mientras que FIOLINE lo hizo EE.UU. y Canadá por US\$ 37 mil. Durante todo el año 2010 las empresas de este Grupo exportaron en total US\$ 43 mil frente a US\$ 62 mil de solo un trimestre de este año.

En lo que hace a lo realizado por el Grupo en ese trimestre cabe señalar que la empresa EBRAAR S.A. viajó a Paraguay en procura de clientes, mientras que el coordinador lo hará a fines del mes de octubre. Por otra parte El Sr. Paolo Orlando fue designado representante del Grupo en Italia, los Emiratos Árabes, Rusia y Norte de África.

Durante el mencionado trimestre las empresas del Grupo recibieron la visita de dos compradores de Paraguay, dos de Chile y uno del Uruguay.

### **EL GRUPO GEAN, EXPORTADOR DE ALIMENTOS,**

## **EXPLORÓ VARIOS MERCADOS**

El Lic. Fernando Ramos, coordinador del Grupo Exportador Argentino de Alimentos Naturales & Gourmet - GEAN - Buenos Aires, informó que durante el mes de octubre el Grupo participó de una misión comercial a la ciudad de Seúl, Corea, a fin de continuar las negociaciones iniciadas en la feria Seúl Foods durante el mes de febrero.

El coordinador viajó en el mes de julio a las ciudades de Nueva York, Chicago y Miami a fin de capacitar al equipo de ventas del importador del Grupo y de visitar a nuevos clientes. También estuvo en el mes de abril en la ciudad de Sao Paulo con el propósito de visitar a los clientes activos y desarrollar otros nuevos.

El Grupo participó de la feria Sial Mercosur en el pabellón del Gobierno de la Provincia de Buenos Aires obteniendo muy buenos resultados.

## **EN LO QUE VA DEL AÑO EL GRUPO COSMÉTICA LATINA LOGRÓ UN FUERTE AUMENTO EN LAS EXPORTACIONES**

La Lic. María Fernanda Chiarenza, coordinadora del Grupo Exportador Cosmética Latina - Ciudad de Buenos Aires, informó que en lo que va del año las firmas del Grupo exportaron por US\$ 211.000 con destino a Uruguay, Bolivia, Chile, Paraguay, República Dominicana y Puerto Rico. El aumento logrado es considerable si se lo compara con el de todo el año anterior, en el que lo vendido fue de US\$ 127.000.

Todas las empresas se reunieron con la firma chilena “Falabella” para exportar mediante las sucursales que ésta posee en el exterior, o bien a otros países a través de los “traders” con los que trabaja.

En el mes septiembre la empresa “Matiz” participó del encuentro habido en Santiago de Chile organizado por la Fundación Exportar con todos los grupos de cosmética. La presencia de empresas chilenas fue amplia y positiva, dando lugar a buenos contactos.

En el mes de octubre se llevó a cabo una misión de ventas a Lima, Perú. Se mantuvieron trece reuniones con muy buenas perspectivas de negocios. La agenda comercial fue preparada por la Embajada Argentina en el mencionado país, en algunos casos utilizando contactos proporcionados por el Grupo.

La empresa “Matiz” participó de la Misión Inversa organizada por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires en el mes de abril, oportunidad en la que se entró en contacto con un visitante colombiano.

Las empresas “Dominique Val y “Matiz” obtuvieron cada una del Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires \$ 7.500 destinados a apoyar sus actividades exportadoras.

## **PESE A PROBLEMAS CON LAS IMPORTACIONES, FUERTE ACTIVIDAD DEL GRUPO EXPORTADOR DE AUTOPARTES COEXPAR DE ROSARIO**

El Sr. Eduardo Coso, coordinador del Grupo Exportador de Autopartes - COEXPAR – Rosario, informó que la empresa “FRA S.R.L.” exportó hasta el mes de octubre del año 2011 al Brasil por US\$ 26.000, al Uruguay por US\$ 25.000, a México por US\$ 22.000, a Chile por US\$ 18.000 y a Venezuela por US\$ 6.000.

Por otra parte la firma “NGR S.A.” envió a San Pablo, Brasil US\$ 35.000, venta lograda gracias a que cuenta con un buen representante el que ha sido ofrecido a los demás miembros del Grupo. La empresa “FG Autopartes” realizó una exportación

indirecta de para golpes a Santa Cruz de la Sierra, Bolivia. La empresa "SISCAP 4X4", nuevo integrante del Grupo, exportó a Chile por US\$ 30.000.

Con el propósito de atender el buen funcionamiento del depósito que el Grupo tiene en Brasil los empresarios lo visitan, turnándose para ello. En el mes de noviembre el Sr. Fernando Buzetti viajó al Brasil con este propósito, y también para visitar algunos clientes.

A fin de reponer el stock de mercaderías en su depósito en Brasil Julio O. Buzetti y "Faros Ausili" exportaron por US\$ 5.000 cada uno, en tanto que el primero también lo hizo a EE.UU. por US\$ 10.000.

Cabe destacar que la empresa "NGR S.A." invirtió cerca de US\$ 80.000 en el desarrollo de dos nuevas matrices para la automotriz "Ford", firma que encara la producción de dos nuevos modelos. También la empresa "FG Autopartes" está desarrollando partes para dos nuevos modelos de la automotriz "Toyota".

Pero no todas las noticias son buenas. La firma "SISCAP 4X4" viaja antes del terminar el año al Uruguay con el propósito de ver si, en el caso de instalarse en este país, no tropezará con los problemas que encuentra en la Argentina al verse obligada a usar un acero inoxidable de un espesor inadecuado y a un precio más elevado que el internacional, hecho que no le permite ser competitiva en las exportaciones.

**Buenos Aires, 22 de noviembre de 2011**