

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación Standard Bank

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 4 de octubre de 2011
Número 23

Director
Lic. Carlos Moyano Walker
Instituto para el Desarrollo de Consorcios
de Exportación de la Fundación Standard Bank
Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires
E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

- Actividades conjuntas de los programas de la Unión Industrial Argentina y de la Fundación Exportar-Fundación Standard Bank
- Grandes avances en San Juan tanto en eficiencia productiva como en ventas al exterior
- Excelente resultado en una ronda de negocios para cosméticos en Santiago de Chile
- Misiones comerciales y certificaciones de calidad para el grupo exportador de ajos de San Juan
- Visita de funcionarios de la Fundación Exportar y de la Fundación Standard Bank a Córdoba

**ACTIVIDADES CONJUNTAS DE LOS PROGRAMAS DE LA UNIÓN
INDUSTRIAL ARGENTINA Y DE LA FUNDACIÓN EXPORTAR –
FUNDACION STANDARD BANK**

Tanto la Unión Industrial Argentina como las Fundaciones Exportar y Standard Bank tienen programas destinados a impulsar la formación de consorcios de exportación, motivo por el cual procuran unir sus esfuerzos a fin de lograr mejores resultados.

Una de las acciones que se están desarrollando consiste en que los coordinadores o gerentes de los consorcios logren sinergias reuniéndose a fin de intercambiar experiencias, tal como ya lo han hecho en las Provincias de Santa Fe y Córdoba.

Por otra parte la Unión Industrial Argentina ha ofrecido a las empresas de los consorcios de ambas Fundaciones beneficiarse con los siguientes programas:

1. La UIA impulsa generar Grupos de Innovación y Gestión Tecnológica (GIGT) y puede financiar a las empresas de los consorcios del Programa Fundación Exportar – Fundación Standard Bank el trabajo de un asesor externo en la planificación y gestión tecnológicas de las empresas (9 meses con metodología del Programa).
2. La UIA puede ofrecer a las empresas de los Grupos de ambas Fundaciones algunas herramientas Al Invest que le pueden interesar. En particular, la asistencia Técnica en Diseño Industrial.
3. La UIA canaliza a través de los Gerentes de Grupos un relevamiento de necesidades y oportunidades para la mejora de la competitividad que sean comunes en el sector, a fin de confeccionar Demandas de Innovación que puedan ser abordadas en el marco del Proyecto de Plataforma de Transferencia Tecnológica impulsado con el MINCYT. Puede extender este apoyo a las empresas del Programa Fundación Exportar – Fundación Standard Bank.

GRANDES AVANCES EN SAN JUAN TANTO EN EFICIENCIA PRODUCTIVA COMO EN VENTAS EL EXTERIOR

El Gobierno de la Provincia de San Juan desarrolla un “Programa de crédito para el desarrollo de la producción y el empleo en la provincia de San Juan” a partir de fondos del BID que es administrado por la “Agencia San Juan de Desarrollo de Inversiones”. Su objetivo consiste en apoyar el crecimiento económico y la generación de empleo a través de la mejora en la competitividad de las cadenas productivas. Los Ing. Oscar Alexandro de la Fundación Exportar y Marcelo Miri de la Fundación Standard Bank visitaron la Provincia en el mes de septiembre comprobando los efectos positivos que este programa está reportando a los consorcios de exportación.

El Grupo Exportador de Fruta Fresca – SJFRUITS – San Juan dedicará los fondos que recibe de ese programa en asistir a la feria de fruta fresca PMA (Produce Marketing Association) en Atlanta, EEUU y a viajar a Sudáfrica para visitar clientes. También para la modernización de los procesos de empaque.

El Grupo de Productores Exportadores de Zapallos y demás Hortalizas lo utiliza para la compra de equipos informáticos de última generación a ser utilizados para la instalación del nuevo software de trazabilidad con el que podrán monitorear los diferentes envíos de zapallos y, de esa forma, saber en qué etapa se encuentra y qué nivel de descarte van teniendo. También están trabajando en elevar el rendimiento de la producción mejorando la siembra, el riego y con mejores herbicidas.

Los miembros del Grupo Exportador de Pasas de Uva - San Juan lo emplearon para viajar a California y Turquía, lo que les permitió descubrir una nueva variedad de vid que tiene una brotación tardía al punto de ocurrir cuando ya ha pasado la época de las heladas. Ahora están solicitando a SENASA la autorización para importar esas semillas hecho que reportará beneficios a la producción de pasas de uvas, importante para la Provincia.

El Grupo de Uvas de Calidad Consorcio de Cooperación - San Juan informó que lograron la aprobación del grupo como Consorcio en los términos de la Ley 26.005.

Con los fondos del programa han viajado a Hong Kong a fin de visitar compradores asistentes a la Feria Fruit Logistic y también a Moscú. Viajarán además para asistir a la feria Dubai y la PMA (Produce Marketing Association) de Atlanta.

EXCELENTE RESULTADO EN UNA RONDA DE NEGOCIOS PARA COSMÉTICOS EN SANTIAGO DE CHILE

Fiorela Garibaldi, coordinadora del Grupo Exportador Beauty Care – Buenos Aires, informó que el Grupo participó en la feria Cosmoprof North América en Las Vegas, EE.UU., así como en la Sydney International Beauty & Spa en Australia, ambas en el mes de agosto.

La feria habida en Las Vegas no solo supuso una oportunidad comercial para cada una de las empresas del Grupo, sino que además permitió comparar las líneas de productos, el packaging, los precios, conocimientos que en el corto plazo se verán reflejados en los productos.

La feria de Sydney permitió generar doce contactos de los cuales tres poseen un alto potencial. Se detectó que los precios de los productos del Grupo son altamente competitivos, pero en razón que esta feria es frecuentada más por público profesional y consumidores finales que por importadores es posible que el Grupo no vuelva a participar en ella.

En el mes de septiembre tuvo lugar en Santiago de Chile una ronda de negocios a la que concurrieron los tres Grupos de exportadores de cosmética miembros del Programa Fundación Exportar – Fundación Standard Bank. Esta se desarrolló en la Residencia del Embajador de la Argentina, concurrieron 20 compradores chilenos y el resultado fue excelente. Debido a esto los tres Grupos están proyectando repetir la experiencia en Colombia.

MISIONES COMERCIALES Y CERTIFICACIONES DE CALIDAD PARA EL GRUPO EXPORTADOR DE AJOS DE SAN JUAN

Las empresas del Grupo Productor y Exportador de Ajos de San Juan participaron en el mes de agosto del “Curso - Taller de Ajo” organizado por el INTA. Es el evento más importante en la región sobre temas específicos del sector de ajos y es la primera vez que se realiza en la Provincia de San Juan.

Además, han iniciado las tareas correspondientes a la implementación de normas Global Gap para su posterior certificación, en las fincas y galpones de empaque de los integrantes del Grupo.

En lo relativo a producción primaria se ha contratado un profesional para que realice el asesoramiento agronómico para el seguimiento de las plantaciones y también se ha previsto la contratación de un laboratorio para realizar análisis de pesticidas, foliares, de tierra, de agua, etc. para adecuar la calidad de la materia prima acorde a estándares internacionales de producción

Por otra parte, se encuentran en etapa de preparación de una misión técnica – comercial a Europa para visitar empaques en España y Francia y la realización de una agenda comercial con el apoyo de la Fundación Exportar. También visitarán la Feria ANUGA en Colonia – Alemania en octubre. Viajarán 4 empresarios y la coordinadora del grupo.

VISITA DE FUNCIONARIOS DE LA FUNDACION EXPORTAR Y DE LA FUNDACION STANDARD BANK A CORDOBA

El día 27 de septiembre, el Lic. Carlos Moyano Walker de la Fundación Standard Bank y el Ing. Oscar Alexandro de la Fundación Exportar viajaron a la ciudad de Córdoba para participar de la reunión de consorcios y grupos que se realiza cada dos meses en dicha provincia. Concurrieron la coordinadora del “Grupo UNESA”, Daiana Oliva y la Lic. Sabina Trossero, coordinadora del Grupo Promincor, proveedores de minería, de Córdoba, que forma parte del programa Al Invest-UIA, que fue acompañada por el Lic. Nicolás Eliçabe, director del área de asociativismo de dicho programa. También asistió el Lic. Pablo Camacho, Gerente de la Cámara de Industriales Metalúrgicos y Componentes de Córdoba. La Lic. Trossero es Responsable de Comercio Exterior de la Cámara. La reunión se realizó en la sede de Por Procórdoba. La Lic. Trossero informó que el Grupo Promincor está constituido por 14 empresas que proveen productos y servicios a la industria minera.

La coordinadora del Grupo UNESA informó que las exportaciones del grupo siguen en aumento, especialmente a Chile y a Uruguay, y en menor medida a Bolivia. El total exportado al mes de agosto fue de US\$ 751 mil, frente a US\$ 805 mil del 2010. El grupo tiene cuatro embarques pendientes, dos a Uruguay uno a Bolivia y otro a Colombia. El grupo realizará un viaje de negocios a Perú en el mes de octubre, donde tiene un representante, aunque recién en los próximos meses comenzará a trabajar activamente. Lo destacable de este viaje es que participarán los dueños de las empresas. El viaje se realizará conjuntamente con la Agencia Pro Córdoba.

Por su parte, la Lic. Trossero manifestó su interés en que el Grupo Promincor pueda incorporarse al Programa Fundación Exportar-Fundación Standard Bank.

Buenos Aires, 4 de octubre de 2011