

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación Standard Bank

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 27 de septiembre de 2011
Número 22

Director
Lic. Carlos Moyano Walker
Instituto para el Desarrollo de Consorcios
de Exportación de la Fundación Standard Bank
Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires
E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

- El Grupo Exportador de Miel de Corrientes utiliza el Fondo de Pre Financiación de Exportaciones para sus operaciones
- El Grupo Exportador de Cosmética Latina de Buenos Aires procura clientes en Latinoamérica
- Exportaciones durante el pasado mes de agosto del Grupo Armstrong X Más-Santa Fe
- Gerentes de Consorcios de Exportadores de la UIA se sumaron en Rosario a una reunión de coordinadores
- El Consorcio Exportador de Pieles de Chinchilla de Mar del Plata realizó su primera exportación

**EL GRUPO EXPORTADOR DE MIEL DE CORRIENTES UTILIZA EL
FONDO DE PRE FINANCIACIÓN DE EXPORTACIONES PARA SUS
OPERACIONES**

Patricia Elena Picolini, coordinadora del Grupo de Productores Exportador Apícola Correntino, informó que se realizó una venta de miel por US\$ 254.000 a Francia, la que en estos momentos está en proceso de embarque.

En el mes de agosto se realizaron investigaciones para la venta de miel fraccionada a Perú y Costa Rica dado que la Cooperativa Agropecuaria y de

Electricidad de Monte Caseros cuenta con una planta de envase.

Mediante el fondo rotativo de pre financiación de las exportaciones del Grupo, del que se informó en el Boletín del 14 de junio, fue posible que los productores de todas las Cooperativas acopiarán sus tambores en el depósito de la sala de extracción de miel de la Cooperativa Agropecuaria y de Electricidad de Monte Caseros, la que se ocupó también de la exportación a Europa.

Esta Cooperativa adquirió esa sala a fin de cumplir con los requisitos que demanda la resolución 2977/10 de AFIP. Con esto se posibilita el cierre de los contenedores en Monte Caseros, evitándose el pago de un depósito fiscal en Buenos Aires.

En conjunto el Grupo compra aproximadamente unos 300 tambores con el propósito de homogeneizar los envases y así poder ofrecer un producto de mejor calidad.

EL GRUPO EXPORTADOR DE COSMÉTICA LATINA DE BUENOS AIRES PROCURA CLIENTES EN LATINOAMERICA

La Lic. María Fernanda Chiarenza, coordinadora del Grupo Exportador Cosmética Latina - Ciudad de Buenos Aires, informó que la empresa Dominique Val exportó por US\$ 10.000 al Uruguay.

Todas las empresas del Grupo se reunieron con un contacto de la firma Falabella de la Argentina para que ésta exporte sus productos a las sucursales que posee en el exterior o bien a otros países mediante los traders con los que trabaja.

El Grupo proyecta una misión comercial a Perú, Colombia y Ecuador por lo que solicitó a la Fundación Exportar el apoyo de las Embajadas Argentinas en esos países para la el contacto con posibles compradores. Estas actividades son subsidiadas por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires.

La empresa Matíz participó a comienzos del presente año de una misión inversa de Colombia que organizó el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires.

El 12 y 13 de septiembre la empresa Matiz participó en Santiago de Chile en una reunión organizada por la Fundación Exportar con todos los grupos de cosmética. La coordinadora fue en su representación. La presencia de empresas chilenas a la reunión fue positiva y se han realizado buenos contactos.

EXPORTACIONES DURANTE EL PASADO MES DE AGOSTO DEL GRUPO ARMSTRONG X MÁS – SANTA FE

El Lic. Fabián Marozzi, coordinador del Grupo Exportador de maquinaria agrícola ARMSTRONG X MÁS - Santa Fe, informó que una de las empresas del Grupo ha exportado en el mes de agosto al Uruguay por US\$ 371.270. Las empresas "Oleohidráulica El Torito S.R.L" y DEMS SRL" siguen vendiendo a empresas que luego colocan sus equipos en el exterior, habiéndolo hecho durante ese mismo mes por aproximadamente de US\$ 18.000.

El Grupo sigue dialogando con el Sr. Eduardo Repetto de la firma “Land Capital”, consultora en temas de comercio exterior, con el propósito de identificar nuevos mercados y formular una estrategia a largo plazo. También conversa con un equipo de contadores y formuladores de proyectos de esta misma empresa con el objeto de conocer, de primera mano, los diferentes tipos de financiamientos existentes en el mercado.

El Grupo tiene proyectado participar en el próximo mes de octubre en el “AGRO SHOW ROOM” que organiza CIDETER en las localidades de La Parejas, Amstrong y Marcos Juárez.

GERENTES DE CONSORCIOS DE EXPORADORES DE LA UIA SE SUMARON EN ROSARIO A UNA REUNIÓN DE COORDINADORES

Los ingenieros Oscar Alexandro de la Fundación Exportar y Marcelo Miri de la Fundación Standard Bank se reunieron con fecha 16 de septiembre en la ciudad de Rosario con seis coordinadores de consorcios de la Provincia, con la Lic. Bernarda Vuegen del Ministerio de la Producción del Gobierno de la Provincia de Santa Fe y del Sr. Germán Ramacciotti del Standard Bank.

Por primera vez se sumaron a esta reunión los señores Ernesto Turcato, gerente del consorcio “Tics Rosario” exportador de software y Carlos Zanoletti, gerente del consorcio exportador de maquinaria agrícola de Las Parejas, ambos integrantes del programa Al Invest de la UIA. Su incorporación a la reunión es consecuencia del accionar conjunto que en apoyo a la asociatividad empresaria llevan a cabo la Unión Industrial Argentina, la Fundación Exportar y la Fundación Standard Bank. Ambos gerentes comentaron brevemente los trabajos que se están llevando a cabo.

La Lic. Débora Marini, coordinadora del Consorcio Exportador de Indumentaria Creativa EXPORTING ROSARIO comentó que la empresa Hardfield concretó una venta a Suiza por US\$ 22.000 y que el grupo está vendiendo bien, tanto en Uruguay como en México y Paraguay.

El Lic. Adrián Ricardo Tittarelli, coordinador del Grupo Exportador Maquinaria Agrícola Armstrong - Santa Fe, explicó las gestiones que se están realizando a través de la firma “Clarke and Modem” para patentar en algunos mercados del exterior equipos de carga y descarga de silos bolsa. Al respecto el Ing. Miri comentó que el FONTAR subsidia el costo de estas gestiones hasta en un 80%.

El Ing. J. L. Pozzi, del Grupo Exportador de Autopartes para Competición - UALÉN - Santa Fe, también se refirió a la importancia de patentar equipos y materiales a exportar, en su caso se trata de amortiguadores.

EL CONSORCIO EXPORTADOR DE PIELS DE CHINCHILLA DE MAR DEL PLATA REALIZO SU PRIMERA EXPORTACION

El Lic. Leonardo Archivo, nuevo coordinador del Consorcio Argentino de Exportadores de Piel de Chinchilla (CAEP) pudo concretar la primera exportación de pieles curtidas a una importante empresa de confecciones en piel de Alemania. El

comprador surgió del Informe de Mercado elaborado por la Fundación Exportar. El envío se integró con 150 unidades de las categorías “top”. El valor de la operación fue de US\$ 9.500 y el importador pagó todo el importe por anticipado.

Por otro lado, continúan las tratativas con un cliente potencial en Estados Unidos que compraría acolchados fabricados con pieles de segunda. A solicitud del interesado se están elaborando propuestas con diferentes medidas, terminaciones y calidad de pieles a utilizar. La última consulta del potencial cliente se refirió a la posibilidad de utilizar flete marítimo para abaratar el envío, por lo que se deduce la intención de operar con volúmenes de relativa importancia. Complementariamente, se reiteró el pedido de información sobre requisitos sanitarios al U.S. Fish and Wildlife Service. Cumplir con estos requisitos es condición indispensable para el envío de muestras de acolchados a ese país.

Buenos Aires, 27 de septiembre de 2011

