

CONSORCIOS
Boletín de la Fundación Standard Bank

Novedades del Programa para la Formación de Consorcios de Exportación de la
Fundación Standard Bank y la Fundación Exportar

Buenos Aires, 20 de septiembre de 2011
Número 21

Director
Lic. Carlos Moyano Walker
Instituto para el Desarrollo de Consorcios
de Exportación de la Fundación Standard Bank
Riobamba 1276, 1116 Buenos Aires
E mail: cmoyano@fstb.com.ar Tel. 4894-1444

Reservados todos los derechos. Prohibida su reproducción total o parcial por medios electrónicos o mecánicos y/o cualquier sistema de almacenamientos de información, sin citar la fuente del contenido del presente Boletín.

Contenido del presente Boletín

- El Grupo Exportador de Pasas de Uva de San Juan logra importantes apoyos financieros
- El Grupo CAEX, productor de elementos eléctricos, realizó fuertes exportaciones a varios países de la región
- Avances del Grupo Exportador FAMHE de Santa Fe
- Fuerte actividad comercial del Grupo Exportador de Alimentos All Gourmet de Buenos Aires
- El Grupo Exportador de Yerba Mate y Te de Misiones busca compradores en Bolivia, Australia y el Cercano Oriente

EL GRUPO EXPORTADOR DE PASAS DE UVA DE SAN JUAN
LOGRA IMPORTANTES APOYOS FINANCIEROS

El Lic. Roberto Gutiérrez, coordinador del Grupo Exportador de Pasas de Uva - San Juan, informó que las implantaciones de una nueva variedad de uvas sin semillas realizadas mediante un acuerdo de investigación acordado con la Corporación Vitivinícola Argentina (COVIAR) para el Sector Pasas de Uvas de Argentina, produjeron sus primeros volúmenes con mejores rendimientos por hectárea, habiendo sido sus costos similares al de las variedades tradicionales.

El Grupo firmó el Convenio con la Agencia San Juan de Desarrollo de Inversiones del Gobierno de la Provincia (ASJDI) para la instrumentación del llamado “Proyecto Estructurador” – en el marco del “Plan de Mejoras Competitivas para la Pasa de Uva” destinado exclusivamente a consolidar las acciones de formas asociativas de exportadores de la provincia, que es financiado por el BID. Dicha herramienta otorgó al Grupo un subsidio de US\$ 200.000 para cubrir el 75 % del costo de acciones propuestas, siendo responsabilidad de sus miembros, como contraparte, financiar el 25 % restante.

Estas actividades tienen tres componentes:

1. Estrategia Comercial
 - a. Misiones comerciales y técnicas
 - b. Participación en ferias internacionales
 - c. Misiones inversas
 - d. Exportaciones pilotos a mercados no tradicionales
2. Viajes exploratorios a países productores
3. Contratación de consultores externos para asesoramiento en mejoras de la producción primaria y de los procesos industriales

Los países objetivos elegidos fueron EE.UU. y Turquía.

EL GRUPO CAEX, PRODUCTOR DE ELEMENTOS ELÉCTRICOS, REALIZÓ FUERTES EXPORTACIONES A VARIOS PAISES DE LA REGIÓN

El Ing. Vicente Cavallero, coordinador del grupo Conjunto Argentino Exportador – CAEX – Buenos Aires, informó que en el primer semestre del año 2011 la firma CIMET SA realizó exportaciones a Chile por US\$ 1,9 millones; la empresa REPROEL SA lo hizo también a Chile por US\$ 60.000, a Paraguay por US\$ 15.000, a la República Dominicana por US\$ 12.000, a Ecuador por US\$ 5.000 y al Uruguay por US\$ 5.000. Asimismo, la firma PEI SA exportó al Perú por US\$ 18.000.

En el mes de agosto fue realizada la primera misión comercial de las programadas con el aporte de fondos del Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires a Perú, procediéndose ahora a analizar los contactos obtenidos. Es de destacar el apoyo recibido por la Embajada Argentina en este país, habiendo sido especialmente positivo el de la agregada comercial Sra. Cristina Briel, quien dejó abiertas las puertas para cualquier consulta así como para futuras misiones.

Durante el mes de septiembre viajarán en misión de negocios dos empresas a Colombia. Hecho esto una de ellas seguirá hacia la República Dominicana y la otra a Panamá, pero en este caso junto con la Cámara que agrupa al sector (CADIEEL). Para el mes de octubre está proyectada una misión comercial al Ecuador

AVANCES DEL GRUPO EXPORTADOR FAMHE DE SANTA FE

El coordinador del Grupo Exportador de Máquinas Herramientas - FAMHE - Santa Fe, Lic. Ezequiel Gómez, expresó en su último informe que continúan en tratativas con algunos interesados en representar al Grupo Exportador en Ecuador.

Por otra parte el Grupo estará visitando la feria EXPOCRUZ de Santa Cruz de la Sierra, Bolivia, a desarrollarse del 16 al 25 de septiembre de 2011. La empresa Sorrento participará de la ronda de negocios que se desarrollará en el marco de la feria con el apoyo para la participación de la misma de la Municipalidad de Rosario.

Además, se continúa en conversaciones con un importador de Colombia interesado en importar los productos de la firma UNITEC.

FUERTE ACTIVIDAD COMERCIAL DEL GRUPO EXPORTADOR DE ALIMENTOS ALL GOURMET DE BUENOS AIRES

Cintia Solá Alsina, coordinadora del Grupo Exportador de Alimentos ALL GOURMET - Buenos Aires, informó que en primer semestre del año las empresas exportaron a Bélgica por US\$ 45.840, a Chile por US\$ 36.300 y a Italia por US\$ 7.731. Próximamente serán entregadas en Brasil mercaderías por US\$ 25.000 y entre julio y septiembre se harán otros embarques al mismo destino por US\$ 45.000.

Empresas del Grupo visitaron clientes en Brasil en el mes de mayo. Se participó en las siguientes ferias: en el mes de marzo Prowein 2011, en Dusseldorf, para vinos; en mayo, en la feria Organic Fair London 2011, para productos orgánicos; en la feria Apas 2011, Brasil, para todos los alimentos y en la feria London WINE 2011. Finalmente, se asistió en el mes de septiembre a la feria Specialty Food, London 2011.

En el mes de enero se recibió a un importador de Brasil interesado en cerveza, en abril a uno de Canadá y en marzo a otro de Italia, también por cerveza.

Empresas del Grupo se han presentado en licitaciones para cervezas y vinos en Noruega, estándose a la espera de los resultados; se está en el proceso de cierre de una venta por US\$ 70.398 a Nigeria, habiendo sido en este caso de gran ayuda el apoyo prestado por la embajada Argentina en ese país, al facilitar información sobre el cliente y está en trámite en el Perú el registro de productos para próximos embarques.

La empresa bodegas y Viñedos la Soñada recibió dos apoyos financieros del programa PACC de Sepyme.

EL GRUPO EXPORTADOR DE YERBA MATE Y TE DE MISIONES BUSCA COMPRADORES EN BOLIVIA, AUSTRALIA Y EL CERCANO ORIENTE

Miguel Mayne, coordinador del Grupo Exportador de Yerba Mate y Te de Misiones informó que el grupo realizó gestiones para exportar a Bolivia que lamentablemente no llegaron a buen puerto por problemas financieros de las empresas interesadas en los productos del grupo. De todos modos, seguirán insistiendo en este mercado por su cercanía. Otros mercados seleccionados por el grupo son El Líbano y Emiratos Arabes Unidos, a los cuales se enviaron muestras y actualmente, luego de la finalización del Ramadán, se están discutiendo los precios con los potenciales compradores. Con respecto a Australia, recién se terminaron de compilar nuevas muestras de la marca La Hoja, ya que las primeras que se enviaron no coincidían con los requerimientos de sabor para ese mercado. Adicionalmente, el grupo está buscando representantes para Rusia y Polonia.

Buenos Aires, 20 de septiembre de 2011

