



TÉCNICO SUPERIOR EN COMERCIO INTERNACIONAL

TÍTULO OFICIAL

Resolucion N° 154/15

Rectora: Natalia Zacarias

Directora de Estudios: Magdalena Laffaye

Secretaria: Nancy Domanchuk

Prosecretaria: Gabriela Cristofaro



Bartolomé Mitre 562 – 8vo piso. Buenos Aires, Argentina.

Tel.: (011) 4820-1000.

E-mail: carrera@ficbc.com.ar

INSTITUTO PRIVADO FUNDACIÓN ICBC (A-1409)

- ♦ **Título:** TÉCNICO SUPERIOR EN COMERCIO INTERNACIONAL.
- ♦ **Duración:** Tres años. Todas las materias son cuatrimestrales.
- ♦ **Horario:** 8 a 11 ó 18.30 a 21.30 hs.

La Fundación ICBC creó en 1987 la Escuela de Comercio Exterior (ECE). El proyecto educativo que desarrolla la institución propone formar profesionales aptos para desempeñarse en los distintos ámbitos de la sociedad actual, fomentando el interés por el conocimiento a lo largo de la vida y el perfeccionamiento permanente. En tres años de cursada los alumnos obtienen un título terciario reconocido a nivel nacional con una amplia inserción laboral.

La Escuela de Comercio Exterior de Fundación ICBC forma integralmente profesionales que puedan desempeñarse eficazmente tanto en empresas privadas, públicas o como emprendedores independientes. Su plan de estudios brinda un fundamento teórico-práctico que permite desplegar una vocación de negocios en general y de comercio internacional en particular, con una inmediata inserción laboral.

La constante actualización de los programas de estudio convive con los aprendizajes logrados en los años de trayectoria de la institución. Uno de estos es la articulación con otros programas, que facilita la movilidad de los alumnos entre distintos espacios, instituciones y programas y genera trayectorias formativas que acompañan los proyectos de vida de las personas. Otro aprendizaje consolidado a través de los años es el vínculo con el sector productivo, factor clave para contribuir con el desarrollo sustentable del país y para fortalecer en los jóvenes y adultos en formación la cultura del trabajo. A través del trabajo cooperativo con organizaciones de la sociedad civil, el desarrollo integral de los alumnos y de las alumnas se enriquece y se promueve su crecimiento personal, laboral y comunitario.

De esta manera, las capacidades profesionales (técnica y operatoria) y los saberes aprendidos en la institución les permiten a los alumnos insertarse en el desafiante mundo laboral con un fuerte compromiso tanto con su potencial para continuar aprendiendo durante toda su vida como con su comunidad y las posibilidades de cambio que puede gestar en ella.

PERFIL DEL GRADUADO

La carrera de Técnico Superior en Comercio Internacional de la Fundación ICBC está dimensionada para responder a la necesidad de aquellos que buscan lograr un buen fundamento teórico-práctico con el desarrollo de habilidades y destrezas que le permitan realizar una vocación de negocios y de comercio exterior en particular. El esfuerzo se concentra en tres años facilitando la inmediata salida laboral y logrando una formación humana simultánea a su capacitación técnica.

Por ello, nuestros egresados están capacitados para actuar como coordinadores de las operaciones de exportación e importación de bienes y servicios:

- ▶ Realizando las gestiones necesarias para concretar operaciones de comercio exterior ante empresas de servicios bancarios, la Administración Nacional de Aduanas, de transporte, seguros y logística.
- ▶ Actuando como coordinador en todas las etapas que se requieren para concretar negocios internacionales, reuniendo información en plaza y en exterior sobre temas, aduaneros, bancarios, financieros y tributarios. Analizando la empresa, el producto y los mercados, determinando los costos, precios, condiciones de compra-venta y la estructura de comercialización.
- ▶ Participando en la elaboración y aplicación de políticas comerciales para la exportación e importación de bienes y servicios colaborando en la integración de leyes y reglamentaciones que rigen el Comercio Internacional y en programas de gestión de calidad exigidos en los mercados internacionales.
- ▶ Contribuyendo en la asesoría a Cámaras Empresarias en la organización de viajes y ruedas de negocios, en la participación en ferias y exposiciones, en la coordinación general para la exportación y la importación.

CUERPO DE PROFESORES

El plantel está integrado por más de 45 profesionales y especialistas que son seleccionados de acuerdo a su nivel académico, su experiencia en el comercio exterior y su reconocimiento en el sector, además de su vocación, condiciones docentes e integridad profesional.

BOLSA DE TRABAJO

Los alumnos y egresados tienen un servicio continuo de ofertas laborales. Las mismas son articuladas por la escuela y las empresas solicitantes. Un alto porcentaje de alumnos ha logrado insertarse y desarrollarse en el mercado laboral a través de este sistema.

VIAJES DE PRÁCTICA PROFESIONAL

Este programa tiene como objetivo enfatizar la práctica profesional, realizar contactos comerciales y concretar negocios de importación-exportación. No sólo abarca la visita a otros países sino también un plan de entrenamiento especial que los profesores de la escuela imparten a los alumnos que participan, donde preparan individualmente todas las etapas que deben cubrir en la secuencia de una exportación o una importación.

Países Visitados: Chile (1991 y 1995); Brasil y Paraguay (1996); Panamá, México y Venezuela (1996); Uruguay (1997); Chile, Perú y Bolivia (1997); Ecuador, Colombia y Costa Rica (1998); España (2000); México y Costa Rica (2001); Uruguay (2002); México, Panamá y Costa Rica (2004), Uruguay (2007 y 2008); Sudáfrica (2010); Perú y Colombia (2010) China (2011), China y Nueva Zelanda (2012), Uruguay (2013), China y Corea (2013), China y Vietnam (2014), China (2015), Chile (2016), China (2016), China (Mayo 2017), China e Indonesia (Octubre 2017), China y Singapur (Octubre 2018), Estados Unidos (Agosto 2019), China y Vietnam (Octubre 2019).

Viajes de reconocimiento de la Argentina profunda

Complementando los Viajes de Práctica Profesional al exterior, y teniendo siempre como objetivo la optimización en el desarrollo profesional, en 2001 se inició un programa de Viajes al Interior del País. Los alumnos -que viajan en grupos reducidos- se preparan previamente en relación a los productos y las actividades de las distintas regiones a visitar. Esta serie de viajes posibilita a nuestros estudiantes conocer la oferta exportable de distintas empresas radicadas en el interior.

Se realizan anualmente entre dos y cuatro viajes a distintas provincias. Los viajes logran articular la actividad académica (las clases recibidas en las aulas de la Fundación ICBC, a las que se suman las clases especiales en universidades regionales, Cámaras de Comercio y otras organizaciones de los lugares visitados) con la práctica de campo (visitas a empresas; puertos; etc.) donde los alumnos son testigos presenciales del proceso de producción, comercialización y exportación de los diferentes productos.

Esta es una actividad que tiene un alto valor agregado para nuestros egresados. Quienes participan en estos viajes suman calidad a su formación y un conocimiento profundo del real y potencial poder de exportación con el que cuenta nuestro país.

Desde el año 2001 hemos viajado a

- Córdoba (Marzo 2019)
- Salta - Jujuy - Iquique (Abril 2018)
- Mendoza (Abril 2016)
- Rosario (Mayo 2015)
- Salta (Agosto 2014)
- Mendoza (Mayo 2014)
- Santa Fe (Mayo 2013)
- San Luis (Septiembre 2012)
- Mendoza (Abril 2011)
- Mar del Plata (Septiembre 2010)
- La Pampa (Mayo 2010)
- San Juan (Junio 2009)
- Santa Fe (Abril 2009)
- Bahía Blanca (Mayo 2008)
- Mendoza (Agosto 2007)
- Neuquen (Octubre 2006)
- Córdoba (Septiembre 2006)
- Rafaela Esperanza (Mayo 2006) - Tucuman (Abril 2005)
- Mendoza (Agosto 2004)
- Rafaela Las Parejas (Mayo 2004)
- Santa Fe: Rosario - Esperanza (Octubre de 2003)
- Mar del Plata - Bahía Blanca (Agosto 2003)
- Río Negro (Junio 2003)
- Mendoza (Abril 2003)
- San Juan (Noviembre 2002)
- Córdoba (Septiembre 2002)
- Entre Ríos - Corrientes (Diciembre 2001)
- Santa Fe - Rafaela - Rosario (Septiembre 2001)

CURSOS Y CONFERENCIAS

El plan de estudios se complementa con actividades extracurriculares, como los viajes. También los alumnos participan en ferias, exposiciones, seminarios y congresos dictados en Fundación ICBC y en otras prestigiosas instituciones.

Los alumnos y egresados de la Tecnicatura Superior en Comercio Internacional acceden a importantes descuentos en los cursos de actualización dictados en la Fundación ICBC.

CONVENIOS CON UNIVERSIDADES

La Fundación ICBC no otorga la licenciatura pero ha firmado convenios con universidades para que allí los egresados puedan seguir la licenciatura:

- Universidad del Salvador.
- Universidad Argentina de la Empresa
- Universidad de la Marina Mercante.
- Universidad Abierta Interamericana.
- Universidad del Aconcagua.
- Universidad J. F. Kennedy.
- Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales (UCES).
- Universidad del Museo Social Argentino.
- Universidad CAECE.
- Universidad Nacional de Quilmes (modalidad virtual).
- Universidad Blas Pascal.
- Universidad Siglo 21.

PLAN DE ESTUDIOS. RESOLUCIÓN MINISTERIAL 154/15

PRIMER AÑO	
Primer cuatrimestre Análisis Matemático Contabilidad y Costos Fundamentos de Economía	Segundo cuatrimestre Comercio Exterior Instituciones del Derecho Privado Impuestos Informática aplicada a la Estadística Sistemas de Organización
SEGUNDO AÑO	
Primer cuatrimestre Cálculo Financiero Comercialización Internacional I Investigación de Mercado Práctica profesionalizante I (*) Envases y Embalajes Organismos Económicos Internacionales	Segundo cuatrimestre Transportes y Logística del Comercio Internacional Comercialización Internacional II Aduanas I Administración Financiera Práctica profesionalizante II (*) Inglés (**)
TERCER AÑO	
Primer cuatrimestre Bancos y Cambios Aduanas II Derecho Económico (Internacional) Negociaciones Internacionales Estrategias de Política Comercial	Segundo cuatrimestre Inglés Técnico Administración de Comercio Exterior Ética y Deontología profesional Práctica profesionalizante III (*) Excelencia y Calidad
<p>(*) Prácticas Profesionalizantes</p> <p>Las prácticas profesionalizantes, como estrategia formativa integrada a la propuesta curricular, tienen el objetivo primordial de que los alumnos consoliden, integren y amplíen las capacidades y los saberes del perfil profesional. Organizadas por la Institución y en el establecimiento, se implementarán en los cuatrimestres establecidos en este plan de estudios. El seguimiento y la evaluación de las prácticas profesionalizantes estará a cargo de un docente coordinador y un equipo de docentes, especialmente designados de acuerdo al nivel de la práctica (I, II o III) y de las asignaturas competentes a la misma.</p> <p>Práctica profesionalizante I. La Empresa: (Diagnóstico y análisis de la factibilidad de internacionalización de una empresa). Práctica profesionalizante II. El Mercado: (Análisis de la factibilidad de inserción de un producto en el mercado de destino). Práctica profesionalizante III. La Gestión (Gestión de los procesos del comercio internacional).</p> <p>(**) Inglés</p> <p>Según lo expresado en el capítulo VII del Reglamento de estudios de la institución, "los alumnos deberán rendir un examen obligatorio de nivel del idioma inglés para poder cursar los dos niveles de Inglés que forman parte del plan de estudios. Quienes no aprueben el examen en las fechas indicadas, deberán cursar un taller de nivelación en las fechas informadas previamente por la institución".</p>	

CURSO DE INGRESO

Para ingresar en la Tecnicatura Superior en Comercio Internacional es necesario realizar un **CURSO DE INGRESO** (C.I.) obligatorio, (con asistencia mínima de 75%), y aprobar el examen de cada una de las asignaturas dictadas.

Las asignaturas del Curso Introductorio son:

- ♦ **Taller de Lectura y Metodología del Aprendizaje.-**
- ♦ **Matemática (elementos de aritmética y álgebra).-**

Horarios de cursada: turno mañana de 08:00 a 11:00 hs. y turno noche de 18:30 a 21:30 hs.

Como el número de **vacantes es limitado, las mismas serán cubiertas de acuerdo al orden de mérito que surja como resultado del promedio de las calificaciones obtenidas en los exámenes de las dos asignaturas cursadas y aprobadas.** También se tendrá en cuenta el concepto general que, a juicio de las autoridades de la escuela, merezca el alumno durante el curso.

Aquellos alumnos que desapruében uno o los dos exámenes de las dos asignaturas del Curso de Ingreso, tendrán derecho a rendir el o los exámenes recuperatorios en la semana siguiente a la finalización del C.I, siempre que el número de vacantes no se haya cubierto con los alumnos que aprobaron en primera instancia.

Los egresados de escuelas terciarias o universitarias de carreras afines a Comercio Internacional - que presenten la documentación requerida- podrán ingresar sin realizar el “Curso de Ingreso”.

Criterios de evaluación para el ingreso

- 1.-** Los postulantes egresados del nivel secundario sin estudios posteriores deben hacer el Curso de Ingreso.
- 2.-** Los postulantes egresados de carreras afines a Comercio Internacional deben matricularse directamente presentando la fotocopia del título certificada (sin hacer el Curso de Ingreso).
- 3.-** Los egresados de carreras humanísticas deben cursar y aprobar la materia Matemática correspondiente al Curso de Ingreso.
- 4.-** Los postulantes que cursan o cursaron carreras afines a Comercio Internacional sin concluir sus estudios deberán presentar el certificado analítico de materias aprobadas para que sea evaluada por las autoridades la posibilidad de eximirse del curso de ingreso.

Nota sobre equivalencias: los alumnos que solicitan el pase a esta Institución deberán presentar la documentación requerida por secretaría. Sólo se reconocerán los programas de materias iguales o similares a las del plan de estudios y luego de una evaluación de los mismos por parte de los profesores y las autoridades.

Curso de Ingreso: Miércoles 17 de febrero al martes 2 de marzo del 2021.

Examen de Inglés (obligatorio): Miércoles 3 de marzo de 2021.

Inicio de clases: Lunes 8 de marzo.

Primer cuatrimestre: 8 de marzo al 25 de junio de 2021.

HORARIOS DE CURSADA

Turno Mañana: de lunes a viernes de 8 a 11 hs. (75% de asistencia obligatoria).

Turno Noche: de lunes a viernes de 18.30 a 21.30 hs. (75% de asistencia obligatoria).

DOCUMENTACIÓN A PRESENTAR

ATENCIÓN: La documentación recibida por mail en formato digital será requerida en su formato original (y copia) oportunamente, cuando la situación sanitaria permita la atención al público.

1.- Fotocopia del Título Secundario (con original para certificar copia) o certificado de título en trámite o certificado de alumno regular del último año de estudios secundarios.

Trámite para convalidar Títulos Extranjeros:

- Países con Convenio: Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, España, Italia, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela.
Ministerio de Educación y Deportes de la Nación, Montevideo 950, Ciudad de Buenos Aires.
- Países fuera del Convenio:
Dirección de Educación Media de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Av. Paseo Colón 255 - 4o piso Frente - Tel.: 4340-8150 / 8152.

2.- Fotocopia de las dos primeras hojas del DNI (con original para certificar copia).

3.- Dos (2) fotos color 4 x 4.

Matrícula única manteniendo la regularidad
PROMOCIÓN DE MATRÍCULA \$5.400 (hasta el 30/12/2020)
Matrícula 2021 (valor a confirmar).-
10 cuotas mensuales por año (valor a confirmar).-

INFORMACIÓN IMPORTANTE

La matrícula se abona por transferencia bancaria (enviar comprobante por mail).
Las cuotas pueden pagarse por débito automático o Pago Mis Cuentas.

DEPARTAMENTO DE ALUMNOS

Recibimos tu consulta en nuestras casillas personales:

monica.castillo@ficbc.com.ar
matias.fonseca@ficbc.com.ar
milagros.stabile@ficbc.com.ar
belen.simo@ficbc.com.ar

PARA INFORMES E INSCRIPCIÓN:

E-mail: carrera@ficbc.com.ar
www.fundacionicbc.com.ar

RÉGIMEN DE CORRELATIVIDADES PLAN DE ESTUDIOS N° 154 /15 TÉCNICO SUPERIOR EN COMERCIO INTERNACIONAL

	Para cursar:	Deberá tener cursada y regularizada:
1	Análisis Matemático	
2	Contabilidad y Costos	
3	Fundamentos de Economía	
4	Comercio Exterior	
5	Instituciones del Derecho Privado	
6	Impuestos	
7	Informática aplicada a la Estadística	
8	Sistemas de Organización	
	Para pasar de primero a segundo año deberá tener cursadas y aprobadas con examen final 4 materias del primer año	
9	Cálculo Financiero	Informática aplicada a la Estadística
10	Comercialización Internacional I	Comercio Exterior
11	Investigación de Mercado	
12	Organismos Económicos Internacionales	
13	Envases y Embalajes	
14	Práctica Profesionalizante I	
15	Transportes y Logística del Comercio Internacional	
16	Comercialización Internacional II	Comercialización Internacional I
17	Aduanas I	
18	Administración Financiera	Cálculo Financiero
19	Inglés	
20	Práctica Profesionalizante II	Práctica Profesionalizante I
	Para pasar de segundo a tercer año deberá tener cursadas y aprobadas con examen final todas las materias del primer año y 6 materias del segundo año	
21	Bancos y Cambios	Administración Financiera
22	Aduanas II	Aduanas I
23	Derecho Económico Internacional	Instituciones del Derecho Privado
24	Negociaciones Internacionales	
25	Estrategias de Política Comercial	
26	Inglés Técnico	Inglés
27	Administración de Comercio Exterior	Comercio Exterior / Impuestos
28	Ética y Deontología profesional	
29	Excelencia y Calidad	Sistemas de Organización
30	Práctica Profesionalizante III	Práctica Profesionalizante II